

# Roto Inside

Ausgabe Nr. 46

Kunden- und Partnerinformation der Roto Fenster- und Türtechnologie

## Inhalt interaktiv navigieren



Website-Relaunch

**Nutzerbedarfe zuverlässig  
fokussiert**

[↗ klick](#)



Roto Patio Inowa in RC 2  
und SKG\*\*

**Geprüfte Sicherheit in  
filigranem Design**

[↗ klick](#)



Editorial

**Ein Gespräch mit dem  
Vorsitzenden der Geschäfts-  
führung Marcus Sander**

[↗ klick](#)



Meffert Aluminios S.L., Spanien

**Neustart mit Roto**

[↗ klick](#)



Roto Designo

**Völlig verdeckte Bandseite  
mit Roto NX**

[↗ klick](#)



Weather Shield, USA

**„Innovation ist unsere  
Mission“**

[↗ klick](#)



Fensterbau Lauber, Deutschland

**Ein Familienunternehmen  
startet durch**

[↗ klick](#)



Versco, Versbach Metallbau,  
Deutschland

**Verdeckter Beschlag für  
modernes Haustüren-Design**

[↗ klick](#)



Sofos, Russland

**Roto Vielfalt im  
Showroom erleben**

[↗ klick](#)



Carl F Groupco Limited,  
Großbritannien

**Roto FRH Uni setzt den  
Maßstab**

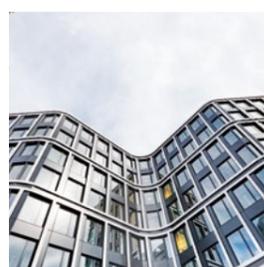
[↗ klick](#)



Petecki, Polen

**Premium bleiben**

[↗ klick](#)



Rationell und prozesssicher  
fertigen

**Einsatzfertige Treibstangen  
für Aluminiumfenste**

[↗ klick](#)

# Roto Inside

Ausgabe Nr. 46

Kunden- und Partnerinformation der Roto Fenster- und Türtechnologie



■ **Tilt&Turn**  
**Völlig verdeckt**  
Roto Designo mit Komponenten aus dem Roto NX Baukasten

Seite 3



■ **Sliding**  
**Roto Patio Inowa**  
in RC 2 und SKG\*\*. Geprüfte Sicherheit in filigranem Design

Seite 7



■ **Door**  
**Verdeckter Beschlag**  
für modernes Haustürendesign: Roto Solid C

Seite 10



■ **Aluvision**  
**Einsatzfertige Treibstangen**  
Rationell und präzise gefertigten

Seite 12

Website-Relaunch: immer und überall informiert

## Nutzerbedarfe zuverlässig fokussiert



State of the Art: Das responsive Webdesign passt die Inhalte der Website auf das jeweilige Endgerät an.

■ **Neu bei Roto** Ein umfassender Relaunch der Website rund um die Roto Fenster- und Türtechnologie (FTT) ist der nächste konsequente Schritt auf dem Weg zu einer starken digitalen Unterstützung für Kunden und Marktpartner in aller Welt. Produkt- und Serviceangebote sind nutzeroptimiert dargestellt. Technische und werbliche Unterlagen können über eine neue Downloadplattform heruntergeladen werden.

Wir wollen alle Roto Kunden und Partner bestmöglich bei ihrer Arbeit unterstützen“, beschreibt Stefan Barth das Ziel, für das er sich als Roto Verantwortlicher der FTT-Website gemeinsam mit Kolleginnen und Kollegen verschiedener Bereiche über Monate hinweg engagiert hat. „Einfache Navigation, übersichtlich präsentierte, stets aktuelle Inhalte, der intelligente Produktfinder und die komfortable Suchfunktion sorgen für ein schnelles Auffinden von Informationen und schaffen eine angenehme User Experience“, freut er sich über das Ergebnis des Projektes. „Und natürlich sind sämtliche Roto Services angebunden.“

### Willkommen bei Roto!

Nach wie vor finden alle Nutzer den Zugang zu Roto über die Homepage [roto-frank.com](https://ftt.roto-frank.com). Wer sofort eine digitale „Reise“ durch die Welt der Roto Fenster- und Türtechnologie unternehmen möchte, der startet in den Sprachen Deutsch und Englisch. Weitere Landersprachen folgen sukzessive.

### Intelligente Suchfunktion

Der neu konzipierte Produktfinder ist als sogenannter „intelligenter“ Filter eingerichtet und durchsucht das gesamte hinterlegte Produktprogramm in wenigen Sekunden. Deshalb findet jeder Besucher trotz der enormen Produktvielfalt und der großen Informationsdichte der Website die passende Produktlösung mit wenigen Klicks.

### Neue Downloadplattform

Das neue Roto Medienportal ist über den Link „Downloads“ im Hauptmenüpunkt „Service“ erreichbar. Es hält alle Medien wie Kataloge, Einbauanleitungen, Broschüren und interaktive Montagevideos bereit. Auch hier unterstützt ein intelligenter Filter die Suche nach dem passenden Dokument. Die Eingabe des Produktnamens genügt, um alle hinterlegten Medien in einer Liste zu sehen. Einfach anwählen, was gebraucht wird und zeitsparend im Paket herunterladen.

### Auf kurzem Weg zum vollen Service

Die Prozesse in der Fensterherstellung optimieren, für einen reibungslosen Produktionsstart das eigene Team qualifizieren, Ersatzteile finden und bestellen oder einfach nur einen Beschlag konfigurieren – Roto bietet seit Jahren wertvolle Services und digitale Tools, auf die viele Kunden nicht mehr verzichten möchten.

Sie alle sind in den Relaunch integriert. Natürlich auch der Online-Beschlagkonfigurator Roto Con Orders. Roto Kunden wählen sich im Login-Bereich mit ihren Daten ein und greifen wie gewohnt auf dieses bewährte Tool zu.

In einem weiteren Login-Bereich können Lieferanten individuelle Vertrags- und Arbeitsunterlagen wie beispielsweise Roto Werknormen herunterladen.

### So gut wird's mit Roto

Unter dem Menüpunkt „Unternehmen“ wächst eine filterbare Referenzdatenbank heran, die allen empfohlen sei, die auf der Suche nach neuen Produktdesigns und -lösungen sind. Denn weltweit wirken Fenster- und Türenhersteller mit ihren Produkten und Roto Beschlagtechnologie daran mit, außergewöhnliche und komfortable Gebäude zu errichten. Welche Beschläge und Komponenten sie nutzen, um besondere Lösungen zu realisieren, zeigen Anwendungsbeispiele aus aller Welt. Sie wurden neu zunächst in die deutsche Onlinepräsenz integriert.

In manchen dieser Referenz-Berichte schildern Fenster- und Türenhersteller auch ihre Erfahrungen mit der Roto Beschlagtechnologie. In anderen Beiträgen beschreiben Hersteller den Umstellungsprozess auf ein bestimmtes Beschlagssystem oder ihren Nutzen aus verschiedenen Services wie der Roto Lean-Beratung und dem Roto Campus, der internationalen Weiterbildungsakademie der Fenster- und Türtechnologie.

### Aktuell und individuell

Technisch umgesetzt wurde der Webauftritt mit dem leistungsfähigen Content-Management-System Typo3. Das System bietet die Möglichkeit, Seiteninhalte bei gleichem Design thematisch stark zu individualisieren. Dadurch lassen sich die länderspezifischen Inhalte der lokalen

Websites immer wieder aktuell auf die Bedarfe der regionalen Märkte anpassen – für den weltweit optimalen Anwendernutzen.

### Schwester-Divisionen verlinkt

Als eine von insgesamt drei eigenständigen Divisionen gehört die Fenster- und Türtechnologie der Roto Frank Holding AG an. 1935 legte Wilhelm Frank mit der Gründung des Unternehmens und seiner Erfindung des ersten Drehkipp-Beschlags sowie der Bodentreppe den Grundstein für die heutige Produktpalette der Roto Gruppe. Die Beschlagtechnologie der FTT bewegt auch Roto Dachfenster und gehört ebenso zum Portfolio der Division Professional Service. Dementsprechend sind die Divisionen gemeinsam auf der Homepage [roto-frank.com](https://roto-frank.com) aufgeführt, die individuellen Websites zweigen von dort ab.

Der Produkt- bzw. Servicebereich der neuen FTT-Website verlinkt auf die Wohndachfenster der Roto Frank Dachsystem-Technologie GmbH (DST) sowie auf die Serviceleistungen der Roto Frank Professional Service GmbH (RPS).

### Die Neuerungen auf einen Blick:

- Website-Adresse: <https://ftt.roto-frank.com>
- sogenannter „intelligenter“ Produktfinder
- verbesserte Suchfunktion
- Downloadbereich „Roto Medienportal“
- filterbare Referenzseiten
- Design: klar strukturiert, benutzerfreundlich, intuitiv
- mobile-optimiert: perfekt für Smartphone und Tablet

## Nachgefragt



Ein Gespräch mit dem Vorsitzenden der Geschäftsführung der Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH, Marcus Sander

**Roto Inside: Herr Sander, das Jahr endet in ein paar Tagen. Welches Resümee können Sie für die Roto Fenster- und Türtechnologie ziehen?**

**Marcus Sander:** Es war ein herausforderndes Jahr, das uns alle mit der Corona-Pandemie vor bisher unbekannte Aufgaben gestellt hat. Gleichzeitig bin ich zum jetzigen Zeitpunkt aber auch sehr erleichtert, wie gut wir und auch unsere Kunden weltweit diese Herausforderung in den zurückliegenden Monaten gemeistert haben.

**Roto Inside: Das hört sich gut an. Worin ist dieses gute Gelingen begründet?**

**Marcus Sander:** Wir haben uns mit Auftreten der Corona-Situation bereits Anfang des Jahres konsequent auf zwei Aufgaben konzentriert. Zum einen darauf, unsere Kunden global zu jedem Zeitpunkt beliefern zu können. Unsere Lieferketten sind weltweit solide aufgestellt. Damit befassen wir uns natürlich nicht erst seit diesem Jahr. Eine Besonderheit ist aber, dass wir speziell in den zurückliegenden Monaten teilweise über Plan produziert haben und so gewährleisten konnten, dass alle Produktgruppen in allen Märkten jederzeit verfügbar waren und sind.

Unsere permanente Lieferfähigkeit ist sicherlich ein wichtiger Faktor für die Stabilität unserer Kunden. Die Baubranche wurde im weltweiten Durchschnitt ohnehin weniger als andere Branchen in Mitleidenschaft gezogen, sodass sich auch Fenster- und Türenhersteller in diesem Jahr gut behaupten konnten. Schwierig für Hersteller ist es allerdings in Regionen, in denen lokale Lockdowns die Wirtschaft beeinträchtigt haben und in welchen die Bautätigkeit in Abhängigkeit zum Tourismus steht.

Der zweite wichtige Schwerpunkt lag in diesem Jahr darauf, unsere Mitarbeiter weltweit gesund zu erhalten und dadurch als Unternehmen handlungsfähig zu bleiben. Wir haben im Verlauf der Corona-Pandemie immer besser gelernt, mit ihr umzugehen. Heute sind Mund-Nase-Schutz, permanente Hygiene, Abstandsregeln und auch berührunglose Temperaturmessungen an allen Produktionsstandorten ganz selbstverständlicher Alltag.

Das Ergebnis: Bis heute hat sich keiner der weltweit rund 3700 FTT-Mitarbeitenden am Arbeitsplatz mit Corona infiziert.

**Roto Inside: Viele Unternehmen der metallverarbeitenden Industrie mussten Umsatzeinbußen hinnehmen. Wie bilanzieren Sie dieses Jahr?**

**Marcus Sander:** Wir haben letztlich 2020 weltweit in Summe einen im Vergleich zu anderen Industrien stabilen Markt erlebt. Regional und im Jahresverlauf gab es allerdings enorme Nachfrageschwankungen, welche es zu meistern galt. Das Unternehmensergebnis der Roto Fenster- und Türtechnologie liegt 2020 auf Vorjahresniveau.

Hierzu beigetragen haben ein bewusstes Kostenmanagement, kaufmännisch vorsichtiges Handeln sowie die situativ angepassten Zuweisungen von Ressourcen. Die Investitionen der vergangenen Jahre in Akquisitionen und Produktentwicklung haben den Grundstein für das Unternehmenswachstum gelegt. Davon konnten wir auch in diesem Jahr weiter profitieren. Hinzu kommen an allen Standorten flache Hierarchien und gut ineinandergreifende Prozesse. Dadurch arbeiten wir effizient und kostensparend.

**Roto Inside: Wie profitieren Ihre Kunden vom sehr soliden Unternehmensergebnis der Roto Fenster- und Türtechnologie?**

**Marcus Sander:** Wir investieren sorgsam in kundennutzenbringende Initiativen und priorisieren entsprechend. Beispielsweise treiben wir digitale Projekte deutlich intensiver voran, als wir dies zu Beginn 2020 geplant hatten. Dazu gehört unter anderem ein multisensorischer Vertriebsstool. Auf diesem virtuellen Forum können sich Hersteller und Architekten mit Fachkollegen unserer Sparte Aluvision austauschen. Damit schaffen wir eine Customer Experience, mit der wir auch unseren Vertrieb ein Stück weit neu definieren werden. Weitere Beispiele sind unser webbasiertes E-Learning und auch unsere kürzlich relaunchte Website.

**Roto Inside: Bitte gewähren Sie uns einen Ausblick auf die Unternehmensvorhaben und -ziele für das kommende Jahr.**

**Marcus Sander:** Wir wollen weiter profitabel wachsen. Das heißt, wir forcieren die weitere internationale Marktdurchdringung, indem wir unsere Produktpolitik der vergangenen Jahre fortsetzen. Dabei ist unsere industrielle Systemkompetenz ein Pfeiler unseres zentralen Strategieansatzes. Unter diesem Aspekt ist auch der Nutzen aus der Produktkombination Beschlag und Dichtung zu sehen. Ich spiele hier auf unsere Unternehmenstochter Deventer an.

**Roto Inside: Industrielle Systemkompetenz, das klingt sehr theoretisch ...?**

**Marcus Sander:** In unserem Verständnis sind das innovative Produkte mit dem technologischen Rückgrat eines Systembaukastens, hoch verfügbar bei kurzen Lieferzeiten, gepaart mit einem engagierten technischen Support und hoher Produktzuverlässigkeit. Das technologische Rückgrat bildet unser Drehkipp-Baukasten Roto NX. Spezifisch genug, um mit wenigen Teilen viele Fensterfunktionen umzusetzen, aber eben auch breit genug, um außergewöhnliche Anwendungen abdecken zu können.

**Roto Inside: Worin konkret besteht der Nutzen Ihrer Systemkompetenz für Ihre Kunden?**

**Marcus Sander:** Indem mit Roto NX-Komponenten auch einzelne Schiebe-Lösungen hergestellt werden, sind die einzelnen Beschlagsysteme hoch kompatibel und gewährleisten das wirtschaftliche Fertigen in jeder Fensterproduktion. Mehr noch: Durch diese Modularität können unsere Kunden ihre Ideen bei überschaubarer Artikelzahl flexibel umsetzen. Damit erfüllen wir einen weiteren Aspekt unserer Strategie, nämlich unsere absolute Kundenorientierung. Dementsprechend leiten wir unsere Profitabilität auch in Investitionen um, die den Kundennutzen weiter erhöhen. Das heißt konkret, wir planen auch für 2021 weitere Produktneuerungen.

**Roto Inside: Produktneuerungen, die Sie uns noch nicht verraten möchten?**

**Marcus Sander:** Tatsächlich nicht mit Produktnamen und Markteinführungsdatum. Nur so viel: In unseren Öffnungsarten Sliding und Door ist auch 2021 viel Bewegung drin.

Und ich freue mich sehr darauf, im kommenden Jahr viele Themen gemeinsam mit unseren Kunden an die Zielgruppe der Endverbraucher transportieren zu können. Denn so sehr uns die Corona-Situation auch weiterhin herausfordern mag, produktseitig können wir bereits seit vielen Jahren die gerade heute notwendigen Antworten geben. Ich denke da beispielsweise an unsere RC 2-gesicherte Kippplüftung TiltSafe oder auch an Schiebe-Lösungen wie Roto Patio Inowa und Alversa. Hier haben unsere Kunden weltweit sehr gute Möglichkeiten und die Unterstützung der Roto FTT, um aktuelle Anwenderbedarfe bestmöglich zu erfüllen.

Ich möchte mich an dieser Stelle sehr herzlich bei allen Kunden, Marktpartnern und bei unserer Mitarbeiterschaft für das in diesem Jahr gemeinsam Geleistete bedanken. Bitte bleiben Sie weiterhin gesund. Ich wünsche Ihnen und Ihren Familien friedliche Weihnachten, erholsame Tage zwischen den Jahren und einen zuversichtlichen Start in das neue Jahr.

## Roto zur BAU 2021: digital und innovativ

# Aluminiumexperten im virtuellen Dialog

■ **Aluvision Architekten und Metallbauer aus aller Welt schätzen den besonderen Mix aus Produktinnovationen und persönlicher Beratung bei Roto während einer Messe wie der BAU in München. Im Januar 2021 überraschen die Experten der Roto Aluvision ihre Kunden mit einer innovativen digitalen Alternative.**

Auch wenn Roto auf der BAU im kommenden Jahr nicht vertreten sein wird – Interessierte können trotzdem mit den Aluminium-Experten von Roto sprechen. Den idealen Rahmen dafür schafft ein digitales Forum, in dem sich Hersteller und Architekten mit Fachkollegen der Roto Aluvision austauschen können.

### Individuell und inspirierend

Ganz nach den Wünschen und Bedürfnissen des Interessenten konzipieren die Aluminiumexperten für das digitale Messe-Meeting eine Neuheiten- und Werkschau. Sie bildet die Basis für eine projektbezogene Beratung. Neue Produktkonzepte, dargestellt bis ins Detail, Anwendungsbeispiele aus aller Welt, Experteninterviews und Einblicke in die globale Roto Welt können Teil dieses virtuellen „Messegesprächs“ sein.

„Der Kunde sagt, wann, wie lange und worüber er mit uns sprechen möchte und wir mixen individuell Material, das für ihn interessant ist“, fasst Jordi Nadal, Geschäftsleiter Roto



Aluvision, die Idee des neuen Angebots zusammen. Dabei nutzte Roto das volle Potenzial der digitalen Meeting-Technik.

### Flexibel und fast grenzenlos

Die besondere Chance: Ergänzend zu Neuheiten und Produktlösungen, die auf der BAU zu sehen gewesen wären, können jederzeit weitere Anwendungsbeispiele oder Beschlagbauteile in Bild und Ton integriert werden. „Natürlich möchten wir über unsere Neuheiten 2021 sprechen“, erklärt Nadal, „aber wir fragen vor dem Meeting sehr detailliert nach den Wünschen unseres Konferenz-Gastes. Das gibt uns die Chance, die Neu-

heiten-Informationen individuell mit solchen zu weiteren Produktlösungen und Hintergrundinformationen zu kombinieren, die für ihn eine Rolle spielen könnten.“ Nadal ist überzeugt: „Roto bietet allen, die Aluminiumfenster und -türen herstellen, ab Januar ein Erlebnis der besonderen Art.“

Interessenten können sich ab sofort an ihren Berater im Roto Vertrieb wenden. Er wird einen Termin für das virtuelle Messe-Meeting planen, passend zu den Anliegen des Kunden spannende Bausteine zusammenstellen und sich mit Einwahldaten für den digitalen Konferenzraum zurückmelden.

# Völlig verdeckte Bandseite mit Roto NX



Roto Designo gewährleistet höchste Stabilität für Flügelgewichte bis 150 kg durch die robuste Lastabtragung – hier in Verbindung mit der Bodenschwelle Roto Eifel TB. Der Drehbegrenzer entlastet den im Ecklager integrierten Endanschlag und verhindert eine Beschädigung des Beschlags bei plötzlicher Belastung durch zum Beispiel einen Windstoß.

**Tilt&Turn In allen Rahmenmaterialien trägt die verdeckte Bandseite Roto Designo mit Komponenten des Roto NX-Baukastens mit separater Lastabtragung Flügelgewichte bis 150 kg. Und das selbst bei geringsten Blendrahmenfreimaßen der Dreh- und Drehkipp-Fenster und -Türen.**

Mit der Einführung des Roto Designo im Beschlagsystem Roto NT leistete Roto im Jahr 2006 Pionierarbeit und war seinerzeit einer der ersten Anbieter eines vollverdeckt liegenden Beschlagsystems: Alle Bauteile verschwinden komplett im Fensterfalz. Ästhetisch anspruchsvollen Profilansichten dank nicht sichtbarer Beschlagtechnik sind seither keine Grenzen mehr gesetzt.

In den zurückliegenden 14 Jahren wurde die „Verdeckte“ unter den Roto Bandseiten konsequent weiterentwickelt. Entsprechend groß ist heute der Erfahrungshorizont der Konstrukteure, aber auch die Erwartungshaltung der Anwender des Roto NX – der erneut prägenden Roto Drehkipp-Beschlaggeneration.

**Einfach umsteigen!**

Die Kombination des Roto Designo mit Bauteilen des Roto NX ist eine gute Nachricht

für alle Roto Partner. Denn Fensterhersteller, die bereits verdeckt liegend produzieren und den Roto NX einsetzen, können ohne jegliche Umrüstung weiterarbeiten.

Herstellern, die bislang noch aufliegende Bandseiten einsetzen, steht die Nutzung der verdeckten Bandseite Roto Designo ebenso ohne Umrüstaufwand in der Produktion jederzeit zuverlässig zur Verfügung.

**Größtmögliche Tageslichtflächen**

Wärmeschutz und Schallsisolierung gehören zu den Standardanforderungen, die mithilfe von Mehrfachverglasungen umgesetzt werden. Flügelgewichte von über 100 kg sind keine Seltenheit. Hier spielt der Designo seine Stärke der Lastabtragung bis 150 kg voll aus: Denn die mit der Bandseite mögliche Flügelfalzhöhe bis zu 2600 mm ermöglichen in allen Rahmenmaterialien trotz Mehrfachverglasung größtmögliche Tageslichtflächen.

Abhängig von der Beschlagachse lässt sich ein Designo-Element bis zu einem Winkel zwischen 96° und 100° öffnen und bietet durch diese besonders großzügige Öffnungsweite einen ungestörten Ausblick.

**Fensterproduktion ohne Unterbrechung**

Gemäß der Roto Systemlogik und Plattformstrategie sind die Bandseiten-Bauteile des Designo perfekt auf das Roto Drehkipp-Baukastensystem abgestimmt. Das reduziert den Montageaufwand bis hin zur automatisierten Flügel-Beschlag-Montage erheblich.

Unabhängig von der Wahl der Bandseite kann die Fensterproduktion ohne Werkzeugwechsel unterbrechungsfrei durchlaufen. Denn die Einzelteilvarianz ist so gering wie möglich gehalten. Es können flexibel auch kleine Losgrößen gefertigt werden.

**Leichte Montage**

Durch die komfortablen 3D-Einstellmöglichkeiten in Axerarm, Eckband und Ecklager lassen sich Designo-Fensterflügel in wenigen Schritten einhängen – absolut montagefreundlich und sicher. Und mehr noch: Die von außen unsichtbare Lastabtragung kann mit einfachen Standardwerkzeugen auch nachträglich montiert werden.

**Inklusive aller Drehkipp-Funktionen**

In der Kombination des Roto Designo mit Bauteilen des Roto NX sind alle bekannten Funktionsfeatures eines Drehkipp-Beschlages wie Kippweitenbegrenzung, Zuschlagsicherung und Drehbegrenzer integriert.

**Niveauschaltsperr**

Die Niveauschaltsperr des Roto NX lässt auch am Designo den Flügel stets auf dem gleichen Niveau in den Blendrahmen einlaufen und verhindert das Absacken des Fensters auf der Griffseite. Zusätzlich schließt sie die Fehlbienung des Fensters aus.



Niveauschaltsperr-Rahmenteil

Niveauschaltsperr-Flügelteil

Der robuste Federmechanismus der Niveauschaltsperr sorgt für besonders große Zuverlässigkeit und Langlebigkeit der Fenster und Fenstertüren. Durch einen Schlitz im Arm des Flügelteils ist die Feder zugänglich, sodass die Niveauschaltsperr nach versehentlicher Fehlschaltung jederzeit wieder rechts oder links umgestellt werden kann. Ein zeitaufwändiger Ausbau dieses Funktionsbauteils wird dadurch vermieden.

**Balkontürschnäpper**

Mittels stabiler Federkonstruktion sorgt der Roto NX Balkontürschnäpper ebenfalls für wartungsarme Zuverlässigkeit an Designo Fenstertüren. Seine Formgebung gewährleistet optimales Einlaufverhalten und hohe Haltekraft. Erleichterung bei der Montage schafft der Höhenausgleich des Flügelteils von 7 mm. Rahmen- und Flügelteil lassen sich optimal zueinander positionieren.

**Roto NX V-Schließzapfen:**

Seine bewusst geringe Bewegung, flächige Führung und großflächige Auflage am Stulp gewährleisten bestmögliche Stabilität, Dichtigkeit und Einbruchhemmung.



**V-Schließzapfen**

Die Einbruchhemmung gemäß RC 2 des Roto Designo ist durch Sicherheitsbauteile wie Aushebelschutz im Eckband und T-Einchluss im Kippmechanismus gewährleistet.

Funktionstragendes Bauteil ist auch hier der V-Schließzapfen des Roto NX. Er erzielt seine auf bestmögliche Einbruchhemmung ausgelegte Stabilität durch die bewusst geringe Zapfenbewegung, seine flächige Führung und großflächige Auflage am Stulp. Höhe und Anpressdruck werden gleichzeitig verstellt. Die präzise Höhenjustierung ist durch das integrierte Feingewinde gewährleistet.

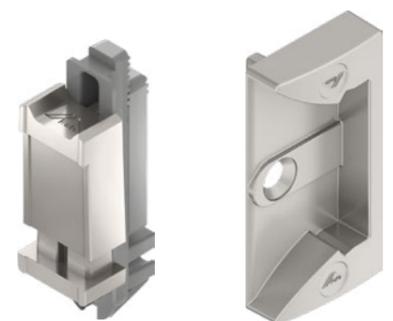
Der V-Schließzapfen unterstützt auch am Roto Designo einen schnelleren Einbau des Fensterelements, denn er nimmt mehr Falzlufttoleranzen auf, ohne dass eine Verstellung vorgenommen werden muss. Der Vorteil: Auch bei schwierigen Einbausituationen ist die Montage der Bauelemente schnell erledigt.

Zusätzlich unterstützt wird diese Zeiteinsparung durch den handelsüblichen 4 mm Innensechskantschlüssel für die Fenstereinstellung – ein Standardwerkzeug jedes Fenstermonteurs bei der Justierung vieler anderer Beschlagbauteile wie Ecklager oder Axerarm. Der Innensechskantschlüssel wird ebenso zum Einstellen der P- und E-Schließzapfen verwendet.

**Dicht und barrierefrei**

Fenstertüren mit vollverdeckter Roto Designo Beschlagtechnik lassen sich selbstverständlich schlagregendicht und bodenseitig komfortabel niedrig ausstatten.

Dazu wird die thermisch getrennte Bodenschwelle Roto Eifel TB mit dem Wetterschenkel Design mit integrierter Bürstendichtung kombiniert. Mit ihrer Bauhöhe von 20 mm erfüllt die Bodenschwelle die Anforderungen der DIN 18040 für den barrierefreien Wohnungsbau. Durch die Einbauunterlage für das Ecklager und den Drehbegrenzer des Designo lassen sich die genannten Bauteile mühelos montieren.



Schnäpper-Flügelteil

Schnäpper-Rahmenteil



➤ **Voll verdeckte Bandseite Roto Designo im Überblick**

[www.rotto-frank.com/de/roto-designo](http://www.rotto-frank.com/de/roto-designo)

## Fensterbau Lauber, Deutschland

# Ein Familienunternehmen startet durch



Seit Umzug in die neue Produktionshalle arbeitet Fensterbau Lauber mit der Bandseite P des Roto NX.

Im linken Bild: Markus und Michael Lauber führen das von ihren Eltern 1966 gegründete Unternehmen. Drei Mitglieder der dritten Unternehmergeneration im rechten Bild: Vanessa, Yannick und Tobias Lauber (jeweils von links).

■ **Kunststoff Roto NX – das ist der Beschlag, der die Fensterfertigung noch wirtschaftlicher macht. Das sagt nicht nur Roto. Von Markus und Michael Lauber, Fensterhersteller in zweiter Generation, erfährt Roto Inside, warum die Umstellung auf dieses Beschlagprogramm für ihr Unternehmen gerade in diesem Jahr sinnvoll war.**

Schritt für Schritt, solide finanziert, mit einer klaren Vision von der Zukunft der Fensterproduktion – so entwickelt sich das Familienunternehmen Lauber in Singen am Bodensee seit Jahren zu einem viel beachteten Anbieter von Bauelementen im Süden Deutschlands. Gerade wurde eine neue Halle für die Produktion von Kunststofffenstern in Betrieb genommen. Sie steht auf einem 27 000 qm großen Gelände gleich neben der Holzfensterproduktion, die vor acht Jahren eröffnet wurde. Mittelfristig will die engagierte Unternehmerfamilie auf dem 2012 erworbenen Grundstück auch noch ein modernes Verwaltungsgebäude sowie einen Showroom errichten.

### Die dritte Generation steigt ein

Die Leitung des Unternehmens liegt heute in den Händen von Markus und Michael Lauber, den Söhnen der Gründer Gregor und Gerda Lauber. Tatkräftig unterstützt werden sie von ihren Ehefrauen Heike und Simone sowie von bereits drei ihrer fünf Kinder. „Dieses Unternehmen ist unser gemeinsames Werk“, sagt Markus Lauber im Gespräch mit Roto Inside, „und seit wir wissen, dass sich auch die nächste Generation mit Leidenschaft einbringt, haben wir die Ampel für Wachstum und Investitionen auf Grün gestellt.“

In der neuen Kunststofffensterfertigung entstehen bereits im Einschichtbetrieb zwei Drittel mehr Flügel als am alten Standort.



Auf 27 000 Quadratmetern in Singen am Bodensee wächst die Zukunft des Familienunternehmens Lauber.

„Wir stellen uns heute auf das ein, was nach unserer Einschätzung in 10 bis 15 Jahren auf uns zukommen wird“, erläutert Markus Lauber. „Wir sind mit unserem neuen Hochregallager, dem Kleberoboter, modernen Bearbeitungszentren und dem Shuttle-System zur Belieferung der Arbeitsplätze einen großen Schritt Richtung Zukunft und Effizienz gegangen. Einen Schritt, den viele einem Familienunternehmen mit knapp 80 Mitarbeitern kaum zutraut hätten.“

### Mit Roto NX wirtschaftlich fertigen

Nicht nur für die Kunststofffensterfertigung, sondern auch für den Roto NX fiel am neuen Standort der Startschuss. „Für uns war seit langem klar, dass wir jetzt von Roto NT auf Roto NX umstellen“, erinnert sich Markus Lauber. Vor mehr als 40 Jahren habe sich sein Vater für die Zusammenarbeit mit Roto im Segment Drehkipp entschieden und auch

für seinen Bruder und ihn selbst gab es nie einen Grund, an dieser Lieferantenwahl etwas zu ändern.

### „Roto überzeugt durch das Gesamtpaket.“

Nicht zuletzt das kontinuierliche Engagement in der Sortimentspflege mache den Beschlaghersteller zu einem attraktiven Partner. „Roto bringt uns früh Komponenten und Innovationen, die wir brauchen, um uns auf neue Trends im Markt einzustellen“, sagt Michael Lauber. Er berät im Außendienst auch direkt kaufende Hausbesitzer und hat ein gutes Gespür für das, „was kommt“, unterstreicht sein Bruder Markus. Roto NX habe sie beide schon bei der Markteinführung überzeugt.

### Attraktiv auch für schwere Flügel

Die Bandseite P des Roto NX überzeuge durch ihr sehr gutes Design und ihre hohe Tragkraft ohne zusätzliche Verschraubungen bis 130 kg, sagt Michael Lauber. Auch das neue Stulpflügelgetriebe Plus verarbeitet das Unternehmen regelmäßig. Markus Lauber lobt vor allem den Nutzen des Beschlagprogramms für die Wirtschaftlichkeit der Fertigung: „Wir haben in der neuen Kunststofffensterfertigung den Grad der Automatisierung im Vergleich zum alten Stand-



ort deutlich gesteigert. Dadurch und durch die Montageerleichterungen des Roto NX können wir eine schnelle Lieferung weiterhin garantieren, auch wenn die Absatzmengen stetig weiter wachsen.“ Weniger Schrauben, weniger Zusatzbauteile bei schweren Gewichten – das seien Kleinigkeiten, die sich aber im Laufe eines Tages zu einer messbaren Zeitersparnis addierten.

### „Roto NX sorgt für zusätzliche Effizienz.“

Auch das EasyMix-System, also die getrennte Lieferung von Stulp und Getriebe- bzw. Schlosskasten, die bedarfsgerecht komplett schraubenlos einfach ineinander geclickt werden, hält Markus Lauber für eine wichtige Weiterentwicklung des Drehkipp-Beschlagbaukastens. Das System reduziere den Bedarf an Lagerraum und den Aufwand in der Produktionslogistik. „Wir sind jedenfalls vom Roto NX so begeistert, dass wir in der Holzfensterfertigung möglichst bald auf die Bandseite T umstellen werden. Aber Sie kennen ja unser Motto: Schritt für Schritt. Aktuell beseitigen wir die letzten kleinen Anlaufschwierigkeiten in der Kunststoffhalle.“

### Gleichbleibende Qualität sichern

Familie Lauber glaubt also an weiteres Wachstum? „Zumindest hoffen wir darauf, dass es trotz der Corona-Pandemie nicht zu einem dramatischen Nachfrageeinbruch kommt“, erklärt der erfahrene Fensterbauer Michael Lauber. Immerhin 60 % der Produktion aus den beiden Hallen von Lauber kaufen inzwischen Bauelementehändler und große Bauunternehmen. Und deren Auftragsbücher sind aktuell noch gut gefüllt. „Wir arbeiten mit sehr erfolgreichen



Wirtschaftlich, sicher, komfortabel, designorientiert: Roto NX im Überblick

[roto-nx.com](http://roto-nx.com)



## Sofos, Russland

# Roto Vielfalt im Showroom erleben



■ Aus dem neuen Hochregallager mit seinen 232 Kassettenplätzen werden die Arbeitsplätze in der Kunststofffensterfertigung über ein automatisches Shuttle-System versorgt.

■ Der neue Verglasungsroboter entnimmt Isoliergläser aus der Glas-sortieranlage und setzt sie in die Flügel ein.



■ **Kunststoff | Aluminium** Über 200 000 Drehkipp-Fenster hat der russische Fensterhersteller Sofos 2019 produziert. Die meisten von ihnen in Kunststoff. In diesem Jahr stand die Vermarktung neuer Fenstermodelle auf Basis des Roto NX im Fokus. Sie überzeugen durch ihr Plus an Sicherheit und hohen Bedienkomfort.

„Im Februar haben wir in einem sehr angesagten Moskauer Einkaufszentrum einen Showroom mit einer Fläche von 220 m<sup>2</sup> eröffnet, im Juli einen weiteren in Sankt Petersburg“, berichtet Marketingleiter Anatoly Sorokin, „und in beiden zeigen wir neue Drehkipp-Fenster mit Roto NX, um optimal zu den Vorzügen und Möglichkeiten dieses großartigen neuen Beschlags beraten zu können.“

### Individualität ist Trumpf

Sofos setzt auf die Zusammenarbeit mit Fachhändlern, für die die rund 400 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter im Moskauer Werk Bauelemente aus Kunststoff und Aluminium aller gewünschten Öffnungsarten fertigen. „Seit der Gründung 2001 ist es unser Ziel, sehr individuell und nach Kundenwunsch zu produzieren“, unterstreicht Sorokin, der sein gesamtes bisheriges Berufsleben im Unternehmen verbracht hat. „Deshalb setzen wir auf eine hohe Fertigungstiefe im eigenen Werk.“

### Erfolgreich mit den richtigen Partnern

Wichtig für die Positionierung im mittleren und gehobenen Marktsegment seien darüber hinaus Lieferanten, die Sofos flexibel unterstützen. Roto sei ein in diesem Sinne besonders wichtiger Partner. Ob Roto NT oder Roto NX, Roto Patio Alversa oder Roto Patio Inowa – die Leistungsmerkmale dieser Beschlagprogramme weiß Sorokin zu schätzen und gegenüber den langjährigen Kunden von Sofos zu präsentieren.

„Wir zeigen das volle Potenzial der Roto Technologie.“

Hierfür sind die neuen Showrooms von großer Bedeutung. Kundens Schulungen ebenso wie Gespräche mit Architekten bräuchten einfach die richtige Umgebung, ist der Marketing-Spezialist überzeugt.

### Beratung zahlt sich aus

„Gemeinsam mit Roto schulen wir seit vielen Jahren zu den Stärken und Merkmalen der Drehkipp- und Schiebe-Elemente von Sofos“, berichtet er. „Ich bin überzeugt, dass die Zeit, die wir uns dafür nehmen, gut investiert ist.“ Beleg dafür: Selbst im Corona-Jahr 2020 sei es gelungen, im mittleren und gehobenen Preissegment attraktive Aufträge zu realisieren.

Er persönlich vermute, dass die Menschen angesichts der Pandemie sogar noch mehr nach Komfort und Sicherheit suchen.

„Roto NX und Roto TiltFirst liegen jetzt voll im Trend.“

Auch dies sei aus Sicht von Sorokin ein Beleg für den Wunsch der Menschen, in einem hochwertig ausgestatteten Wohnumfeld zu leben.

### Schiebe-Systeme immer beliebter

Überdies steige jährlich die Nachfrage nach großen und auch höherpreisigen Schiebe-Systemen. „Da wir mit Roto Patio Alversa und Roto Patio Inowa hochdichte Schiebe-Fenster und -Türen entwickeln und fertigen können, leistet Sofos viel dafür, dass diese Öffnungsart auch in Russland stetig populärer wird“, ist er überzeugt. Denn gerade in den kalten und dunklen Wintermonaten beweisen die platzsparenden Systeme dank herausragender Dichtigkeit und damit Wärmedämmung ihre Leistungsstärke, während sie gleichzeitig viel Tageslicht in den Wohnraum lassen.

### Gemeinsame Mission

Im nächsten Jahr feiert Sofos sein 20. Gründungsjubiläum und das Team von Roto Russland die ebenso lange Zusammenarbeit mit dem Moskauer Fensterhersteller. „Dabei blicken wir zurück auf eine durchweg gute Zeit, in der freundschaftliche Beziehungen und eine solide Vertrauensbasis entstanden sind“, sagt Viktor Melikhov, Generaldirektor der OOO Roto Frank Russland. „Das gemeinsame Engagement für die Schulung von Fachhändlern und die Information von Architekten und Innenarchitekten bleibt eine Mission, die wir gerne gemeinsam mit Sofos erfüllen.“

[www.sofos.ru](http://www.sofos.ru)



■ Anatoly Sorokin, Marketingleiter, Sofos, Russland



■ Viktor Melikhov, Generaldirektor der OOO Roto Frank Russland

■ Zu sehen im Showroom Moskau: Roto NX, Roto Patio Inowa, Roto Patio Alversa, Roto AL (Schwerpunkt Drehkipp)

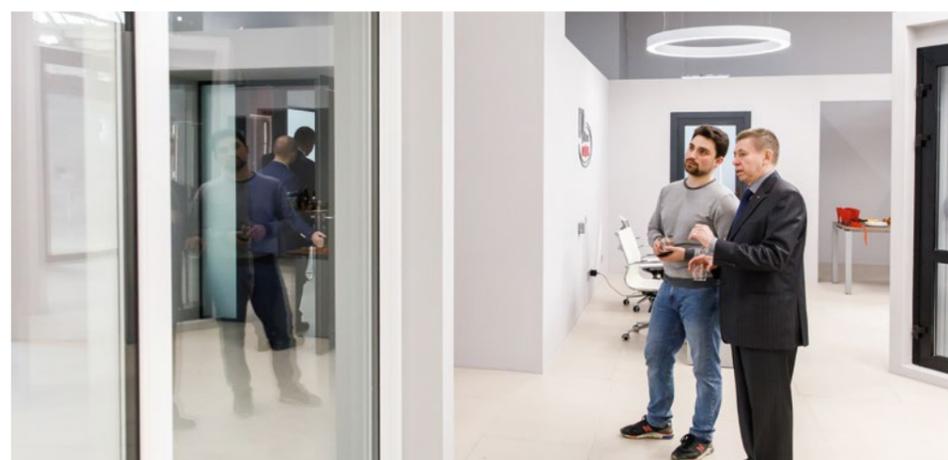
Unternehmen zusammen, die hier in der Region Wohnraum schaffen. Und wir konzentrieren uns darauf, ihnen genau das zu liefern, was sie suchen: moderne Fenster in gleichbleibend hoher Qualität.“

### Werte leben

Die Basis für das anhaltend hohe Qualitätsniveau bilden die Werte der Familie, die gemeinsam mit der Belegschaft gelebt werden. „Verlässlichkeit, Beständigkeit und Offenheit – wir machen keinen Unterschied zwischen Kunden, Lieferanten und Mitarbeitern, sondern verhalten uns immer so, wie wir selbst behandelt werden möchten. Das führt dazu, dass wir ein sehr stabiles Team mit vielen langjährigen Mitarbeitern haben, die aktiv daran mitarbeiten, dass wir an jedem Platz in der Fertigung tatsächlich an jedem Tag die typisch gute Lauber-Qualität erreichen.“

Weil man im Unternehmen gleichzeitig treu zu Lieferanten stehe und erst recht zuverlässig seine Versprechen beim Kunden einlöse, erfahre Lauber Fensterbau sowohl viel tatkräftige Unterstützung aus der Industrie als auch eine meist faire Behandlung im Markt. Der Optimismus der Unternehmerfamilie stehe damit auf stabilen Säulen: „Wir werden weiter solide wachsen, weil wir in intakten Beziehungen über die gesamte Wertschöpfungskette hinweg leben. Lauber war und ist immer vorn mit dabei, wenn neue Entwicklungen vom Markt gefragt werden oder Innovationen von guten Partnern wie Roto Chancen eröffnen. Unsere Familie gehört zu denen, die ebenso überlegt wie entschlossen alles Notwendige unternimmt und wenig unterlässt, was für einen langfristigen Erfolg von Bedeutung ist.“

[www.fensterbau-lauber.de](http://www.fensterbau-lauber.de)



## Petecki, Polen

# Premium bleiben

■ **Kunststoff | Aluminium** Seit 25 Jahren setzt der polnische Fensterhersteller Petecki auf Beschlagtechnologie von Roto. Mit den jüngsten Innovationen will er seine Position im Premium-Segment weiter ausbauen.

Über 1 000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter arbeiten inzwischen an den vier Werksstandorten des 1995 gegründeten Unternehmens in Łódź, Łask, Gostynin und Chrapczew. In den über eine halbe Million Drehkipp-Fenstern, die das Unternehmen in einem Jahr allein aus Kunststoff fertigt, finden sich Roto NX oder Roto NT Designo Beschläge. Hochdichte Schiebe-Elemente mit dem Beschlag Roto Patio Inowa gehören seit 2020 zum Sortiment von Petecki. „Wir werden mit diesen drei großartigen Beschlagprogrammen den wachsenden Ansprüchen unserer Kunden gerecht“, urteilt Firmengründer Ignacy Petecki, „und wir haben mit Themen wie der RC 2-Sicherung an Drehkipp-Fenstern auch bei gekipptem Fensterflügel oder mit einem RC 2-fähigen Schiebe-System wie eben dem Roto Patio Inowa einen Vorsprung vor vielen Wettbewerbern.“

### Im Trend: Schiebe-Türen und -Fenster

Schiebe-Elemente und -Türen hält der erfahrene Fensterproduzent für ein kommendes Trend-Produkt. Dafür verantwortlich sei nicht zuletzt die neue Generation der Beschläge von Roto. Mit Roto Patio Inowa etwa sei es möglich, mit sehr schlanken Profilen zu arbeiten und sowohl hochdichte als auch extrem bedienfreundliche Schiebe-Elemente zu fertigen. „Deshalb werden wir uns in Kürze um die Einführung dieses Beschlags auch in unsere Aluminiumfensterproduktion kümmern.“

Das Inowa Slide System von Petecki. Foto: Petecki



Mit Roto NX sieht sich Petecki für das Premium-Segment bestens gerüstet.

Die moderne Fensterproduktion in Łask

Viel Raum für gute Beratung im Showroom Łódź

**Gefragt: Beschläge für hohe Gewichte**  
Innovative Technik, modernes Design, Bedienfreundlichkeit, Funktionssicherheit und Langlebigkeit sollen die Produkte von Petecki auch weiterhin auszeichnen, so der Wunsch des Unternehmers. Eine besondere Herausforderung ergebe sich dabei allerdings durch die stetig steigenden Flügelgewichte. „Schwere Flügel mit Dreifachverglasung sind heute in unseren Märkten nicht mehr die Ausnahme, sondern die Regel“, erklärt er. „Die hohe Tragkraft der Bandseite P Roto NX von 130 kg bereits im Standard unterstützt uns hier enorm. Ebenso entscheidend für die Premiumqualität unserer Fenster sind die standardmäßig integrierte Spaltlüftung

im Axerarm beziehungsweise Axerstulp und der verbesserte Vorantrieb.“  
**Zukunftsorientiert: Investitionen in Automatisierung**  
Aktuell investiert der Unternehmer in die Automatisierung vieler Produktionsbereiche. „Durch den verstärkten Einsatz von Robotern und Bearbeitungszentren verkürzen wir die Durchlaufzeiten von Aufträgen und sichern zugleich die Qualität“, ist er überzeugt. Dass man in Roto auch bei der Einführung neuer Fertigungsprozesse einen kompetenten Ansprechpartner an seiner Seite hat, weiß er zu schätzen. Die Partnerschaft mit Roto sei über

die Jahre immer enger geworden und umfasse heute auch viele Fragestellungen im Marketing und in der Produktionssteuerung.  
**„Wir schätzen die Roto Expertise in Fertigung und Vertrieb sehr.“**  
Von großer Bedeutung für beide Unternehmen etwa sei die Frage, wie man vorausschauend schon heute die Kundenwünsche von morgen erfüllen könne. „Die Marke Petecki gilt in Polen als Premium-Marke. Um diese Positionierung zu sichern, brauchen wir Partner und Lieferanten, die selbst Produkte und Services der Premium-Klasse bieten“, unterstreicht Petecki. „Roto ist definitiv ein solcher Partner.“

oder der Tschechischen Republik. Das sehen wir als besondere Chance für weiteres Wachstum.“ Roto kenne jeden dieser Märkte und könne in allen einen guten Service und die benötigte Unterstützung bieten, so Petecki.  
**„Weltweit setzt Roto wie wir auf Zuverlässigkeit und Präzision.“**  
Das helfe und bestärke den Fensterprofi darin, seine ambitionierten Wachstumspläne im Wissen um den „zuverlässig richtigen Partner an unserer Seite“ umzusetzen.

**International: Markenpflege mit Roto**  
Seine Marke auch im Ausland zu stärken, ist dem Unternehmer wichtig: „Wir produzieren inzwischen für Bauelementehändler in Deutschland, Belgien, Frankreich, Italien, den Niederlanden, Schweden, der Schweiz, der Slowakei



Ignacy Petecki, Firmengründer



Der neue V-Schließzapfen im Video  
<https://www.youtube.com/watch?v=rgViFnFHdbE>

## Roto Patio Inowa in RC 2 und SKG\*\*

# Geprüfte Sicherheit in filigranem Design

■ **Sliding** Smarte, hochdichte Schiebe-Systeme mit dem Beschlag Roto Patio Inowa sind gefragt. Denn mit ihren meist schmalen Profilansichten entsprechen sie dem weltweiten Trend zu großen Glasflächen für maximale Transparenz. Und sie sind sicher! Erfolgreich bestandene RC 2-Prüfungen mit Schiebe-Systemen aus Kunststoff, Holz und Aluminium sind dafür der beste Beweis.

Namhafte Kunststoffprofilhersteller ebenso wie große Aluminium- und Holzfensterhersteller haben gemeinsam mit Roto individuell passende Konfigurationen des Roto Patio Inowa entwickelt. Fensterhersteller in aller Welt profitieren von der engen Zusammenarbeit zwischen ihrem Systemgeber und Roto.

### Widerstand auf ganzer Linie

Teil jeder Konfiguration des Roto Patio Inowa sind Roto Standard-Sicherheitsbauteile wie der V-Schließzapfen aus den Drehkipp-Beschlagsystemen Roto NX und Roto AL. Er verhakt sich fest in ein Sicherheitsschließstück und wirkt so einem Aufhebeln des Schiebe-Flügels kraftvoll entgegen.

Ein abschließbarer Griff mit 100 Nm Verdrehwiderstand verhindert, dass der Beschlag von außen verschoben oder entriegelt werden kann. Dem Aufbohren des Getriebes wirkt ein auf der Außenseite unsichtbarer, in der Nut montierter Anbohrschutz entgegen.

Speziell für den Mittelbruch des Roto Patio Inowa wurden Sicherheitsschließstücke entwickelt, die dort gemeinsam mit den Sicherheitsschließzapfen jeweils einen aktiven Verschlusspunkt bilden. Zusatzmerkmal dieser Mittelbruch-Sicherheitsschließstücke ist eine integrierte gehärtete Stahlplatte.

- 1** Mittelbruch-Sicherheitsschließstück mit Abdeckkappe
- 2** Schließstück Rückschiebesicherung mit Abdeckkappe. Voraussetzung für RC 2 am Roto Patio Inowa sind zwei Rückschiebesicherungen.
- 3** Mittelbruch-Sicherheitsschließzapfen
- 4** Stift Rückschiebesicherung



### Weniger Bauteile – mehr Ästhetik

In Schließstellung gebracht wird der Flügel eines Roto Patio Inowa Schiebe-Systems ganz komfortabel und rein griffgesteuert über die Laufwagen und die Steuereinheiten. Im Durchgangsbereich, also horizontal im Rahmen unten oder oben, sind weder für den Anpressdruck noch für die Sicherheit weitere Schließteile erforderlich – ein klarer Vorteil für das Design. Zudem ragen so im Bereich der Bodenschwelle keine Rahmenbauteile in die Durchgangsöffnung hinein. Gleichzeitig verbessert der Verzicht auf Bauteile, die in der horizontalen Rahmenebene eingebaut werden müssten, die Wirtschaftlichkeit der Montage.

Für den erwünschten – weil für hochdichte Systeme erforderlichen – Anpressdruck sorgt im Schiebe-System Roto Patio Inowa allein die funktionale Kombination der waagrecht Lateralrollen mit der oben liegenden Führungsschiene bzw. der unten liegenden Laufschiene. In Schließstellung stützen sich die Rollen gegen die Schienen ab.

### Rückschiebesicherung für RC 2

Um die Einbruchhemmung gemäß der Sicherheitsstufe RC 2 zu erzielen, wird im Mittelbruchbereich vertikal oben und unten zusätzlich eine sogenannte Rückschiebesicherung eingesetzt. Dieses Sicherheitsfeature ergänzt die Mittelbruch-Sicherheitsschließstücke als weiterer aktiver Verschlusspunkt und besteht ebenfalls aus zwei Teilen: Am Flügel wird der sogenannte „Stift Rückschiebesicherung“ montiert. Er wird bei Griffbetätigung ausgelöst und fährt in das am Rahmen angebrachte „Schließstück Rückschiebesicherung“ ein. So ist das Element bei einem Einbruchversuch gegen seitliches Verschieben und Aushebeln gleichermaßen gesichert. Voraussetzung für ein RC 2-fähiges System ist der Einbau von zwei Rückschiebesicherungen.

Sowohl die bei geöffnetem Flügel sichtbaren Mittelbruch-Sicherheitsschließstücke als auch die beiden „Schließstücke Rückschiebesicherung“ können mit einer Abdeckkappe verdeckt werden.

### Hochdicht, einbruchhemmend und filigran

Für den Einsatz von Roto Patio Inowa in eigenen Schiebe-Systemen entschieden sich schon unmittelbar nach dessen Markteinführung die

Systemgeber aluplast und Gealan. Mit Interesse verfolgten sie die Entwicklung der passenden Sicherheitsbauteile bei Roto sowohl unter dem Gesichtspunkt der Einbruchhemmung als auch unter dem Aspekt des ansprechenden Designs.

Das Schiebe-System Smart-Slide von aluplast bestand im Oktober 2019 die Prüfungen zur Widerstandsklasse RC 2 nach DIN EN 1627. „Damit verfügt dieses Schiebe-System für große Formate nicht nur über besonders gute Werte bei Wärmedämmung, Statik und Dichtigkeit, sondern kann zudem mit einer erhöhten mechanischen Einbruchhemmung überzeugen,“ unterstreicht Carsten M. Schäfer, Sales Operation Manager der aluplast GmbH, die Gesamtleistung.

Das System Smoovio hatte im August 2019 die Prüfungen zur Widerstandsklasse RC 2 nach DIN EN 1627 ohne Probleme bestanden, berichtet Andreas Linke, Gruppenleiter Produktmanagement bei Gealan. Besonders gut gefallen ihm die Sicherheitsschließstücke für den Mittelbruch: „Als mechanische Sicherung funktionieren sie nachweislich ausgezeichnet. Und die farblich individuell an die Profilfarbe anzupassenden Abdeckkappen unterstützen gutes Design.“

### Weitere Prüfungen geplant

Erfolgreich bestanden haben dank des ausgereiften Sicherheitskonzepts von Roto Patio Inowa auch Schiebe-Systeme aus Aluminium die jeweiligen RC 2-Prüfungen, beispielsweise von Schüco, Ponzio und Feal. Prüfungen mit weiteren Profilsystemen sind in Vorbereitung. Einhelliges Urteil: Mit Roto Patio Inowa entstehen Schiebe-Systeme, die sich Einbruchversuchen sehr erfolgreich widersetzen, ohne dass das Produktdesign unter dem Mehr an Sicherheit leidet.

### SKG\*\*

Roto Patio Inowa verbessert auch gemäß den SKG-Anforderungen den mechanischen Einbruchschutz in der Gebäudehülle deutlich. Fensterhersteller aus den Beneluxländern können auf der Grundlage des regionalen Sicherheitsstandards SKG\*\* mit Roto Patio Inowa sichere Schiebe-Elemente fertigen. Entsprechende SKG\*\*-Zertifikate stehen zur Verfügung.



Am Roto Patio Inowa ragen keine Rahmenbauteile in die Durchgangsöffnung. Der Schiebe-Flügel wird direkt über die Laufwagen und die Steuereinheiten in Schließstellung gebracht.



➤ Mehr zum smarten Beschlag mit versteckter Technik für hochdichte Schiebe-Türen

[www.roto-frank.com/en/roto-patio-inowa/](http://www.roto-frank.com/en/roto-patio-inowa/)



Carsten M. Schäfer, Sales Operation Manager der aluplast GmbH



Andreas Linke, Gruppenleiter Produktmanagement der Gealan Fenster-Systeme GmbH

## Meffert Aluminios S.L., Spanien

■ **Kunststoff Hochwertige Fenster und Türen an die Besitzer von Einfamilienhäusern zu liefern, kann viel Freude bereiten. Grundvoraussetzung: Profil, Glas und Beschlag müssen das dem Kunden gegebene Leistungsversprechen halten. Meffert Aluminios hat den Universalbeschlag Roto Patio Alversa für Parallel- und Kippschiebe-Türen als Qualitätsgaranten für sich entdeckt.**

2006 gründeten die damals 28-jährigen José Ángel Torres Salvador und José Ángel Rodríguez Gómez in der andalusischen Hafenstadt Almería zunächst einen Metallbaubetrieb, in dem sie Fenster für Bauunternehmen der Region fertigten. In die Herstellung von Kunststofffenstern und -türen stiegen sie 2015 ein. „Die damals in Spanien vorherrschende Wirtschaftskrise haben wir zum Anlass genommen, uns einem neuen Marktsegment zuzuwenden: dem Austausch von Fenstern und Türen in hochwertigen Einfamilienhäusern.“ Gemeinsam mit ihrem Profillieferanten Kömmerling suchten sie nach einer optimalen Lösung.

### Das Ende der Probleme: Roto Patio Alversa

2017 begann die Zusammenarbeit mit Roto. Eine Zusammenarbeit, die den beiden Unternehmen eine Menge Sorgen nahm. Vor allem die früher verfügbaren Beschläge für Schiebe-Systeme hätten für viele Kundendienstesätze gesorgt. „Im Grunde bieten Schiebe-Systeme ja eine Menge Vorteile, aber oftmals waren sie leider auch sehr störanfällig“, erinnert sich José Ángel Torres Salvador. „Immer wieder mussten unsere Monteure bei Kunden verklemmte Flügel instandsetzen.“ Seit Einführung der Beschläge von Roto sei damit Schluss gewesen, und das habe ihn und sein Team ermutigt, wieder stärker in das Marktsegment Schieben einzusteigen:

**„Wir sahen die Chance, noch einmal ganz neu zu starten.“**

### Vervierfacher Absatz

Allein 2019 rüstete Meffert Aluminios rund 50 Schiebe-Anlagen mit Roto Patio Alversa aus. Um das System zu promoten, habe er ein Exponat im Showroom aufgestellt, berichtet der Unternehmer. Sobald Kunden die Bedienfreundlichkeit des Systems während der Beratung selbst erlebten, sei die Entscheidung in der Regel gefallen. „Dieses Schiebe-System ist solchen, die die Menschen bisher kannten, einfach haushoch überlegen, und das nehmen sie auch unmittelbar wahr.“

### Geräuscharmer Lauf

Die spezielle Öffnungs- und Schließmechanik des Beschlags ermöglicht einen besonders ruhigen, geräuscharmen Lauf. Die Dämpfungselemente sorgen für ein optimiertes Ein- und Auslaufverhalten des Flügels. Das sind aus Sicht der Berater von Meffert markante Stärken. „Die beiden Parallelschiebe-Varianten lassen sich zudem intuitiv wie gewöhnliche Drehkipp-Fenster bedienen. Auch das gefällt den Bauherren, weil auch Kinder so leichter und sicherer mit der Schiebe-Tür umgehen können.“

### Hoher Bedienkomfort

Kunden, die auf der Suche nach besonders großem Komfort sind, entscheiden sich im Meffert-Showroom häufig für die Variante Roto Patio Alversa | PS Air Com: Durch Drehen des Griffs wird der Flügel automatisch gekippt – ein manuelles Ziehen des Flügels mit Kraftaufwand ist nicht erforderlich. So lassen sich auch große und schwere Schiebe-Türen bis 200 kg mühelos bedienen.

„Wir verkaufen heute Schiebe-Lösungen in einer Breite von bis zu 2000 mm und einer Höhe bis 2700 mm. Ein Flügelgewicht von 200 kg ist da schnell erreicht.“ Die Tragfähigkeit von Roto Patio Alversa spiele deshalb eine wichtige Rolle. Die optional mit Roto Patio Alversa | PS verfügbare, von außen nicht sichtbare Spaltlüftung würde inzwischen auch immer häufiger gewünscht.

Die federgelagerte Kippunterstützung des Roto Patio Alversa | PS Air Com ist in die Gleitschere integriert. Sie senkt das Drehmoment am Griffhebel beim beschlaggesteuerten Kippen des Flügels.



➤ **Umfassende Informationen zum Parallel- und Kippschiebesystem Alversa**

[www.roto-frank.com/de/roto-patio-alversa](http://www.roto-frank.com/de/roto-patio-alversa)

### Robust und montagefreundlich

Aus Sicht der Monteure in der Meffert-Produktion überzeugt der „german made“ Beschlag auch noch aus ganz anderen Gründen. Die Laufwagen ebenso wie alle anderen Bauteile des Beschlags seien hochwertig und robust, was schon bei der Verarbeitung zu spüren sei.

**„Qualität und Montagefreundlichkeit begeistern unser Team.“**

Die Arbeitszeit werde z. B. dadurch verkürzt, dass das Bauteil „Laufwerksicherung“ entfällt, weil diese Funktion bereits im Gehäuse der Laufwerke integriert ist. Die Laufwerksicherung muss also nicht aktiviert werden, bei der Montage fallen Arbeitsschritte weg. Ein weiterer Vorteil des Roto Patio Alversa aus Sicht

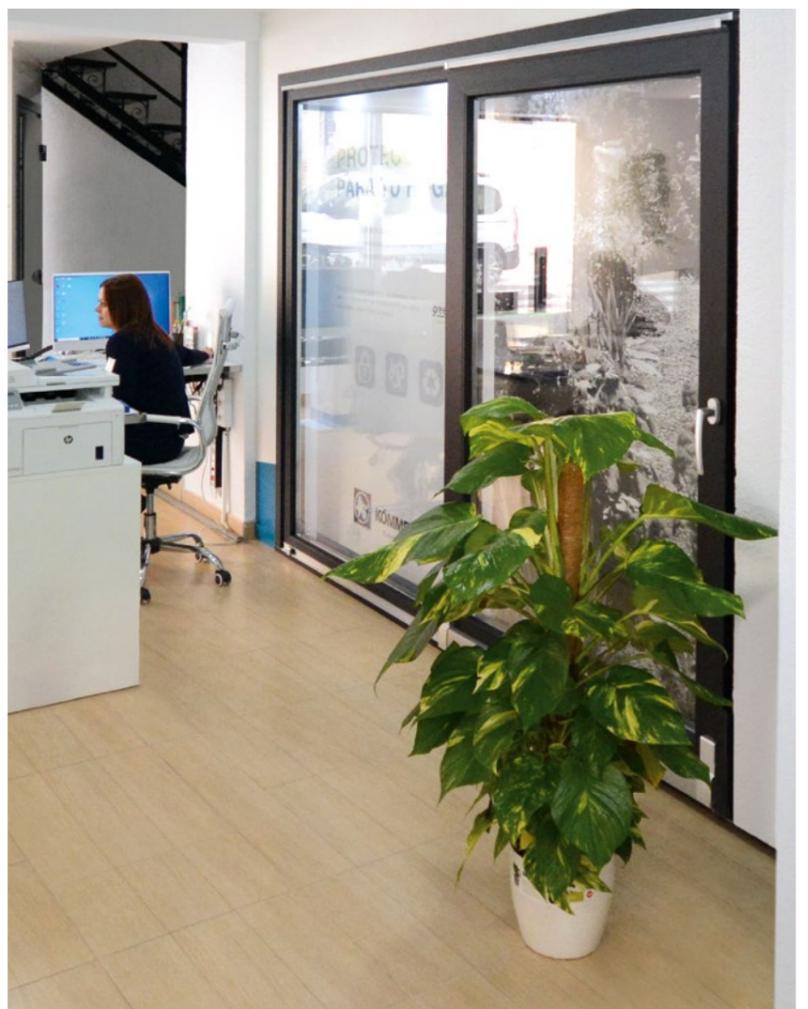
des Unternehmers: „Der Lagerbedarf ist gering, weil für die insgesamt vier verschiedenen Varianten des Systems viele Teile gleichermaßen verwendet werden.“

### Reduzierter Aufwand

Durch die intelligente Zusammenstellung der Komponenten aus dem Roto NX Baukasten mit den spezifischen Alversa Bauteilen wie Laufwagen, Gleitschere oder Schienenset wird eine hohe Gleiteileverwendung über alle Varianten hinweg sichergestellt. Das reduziert den Aufwand im Lager. „Nur ein Beispiel: Für alle Varianten verwenden wir den Zentralverschluss, den wir als Verarbeiter des Roto NX ohnehin am Lager haben.“ Das Geschäft mit Schiebe-Systemen bleibt also attraktiv? „Attraktiv und sicher. Jedenfalls, wenn man mit Roto arbeitet.“ [www.meffert.es](http://www.meffert.es)

José Ángel Torres Salvador (rechts im Bild) hat das Fensterbau-Unternehmen Meffert Aluminios gemeinsam mit José Ángel Rodríguez Gómez gegründet. Im Showroom unterstützt wird er von Lucia Álamo Hernández (links im Bild) und Carmen Fenoy Nieto.

Roto Patio Alversa im Meffert Showroom





| Schiebe-Systeme von Weather Shield für mehr Komfort und Wärmeschutz

## Weather Shield, USA

# „Innovation ist unsere Mission“

■ **Holz „Innovativ zu sein, ist Teil der DNA von Weather Shield“, sagt Marketing-Direktor Chris Schield. Er gehört zur dritten Generation einer Familie, die 1955 eine Produktion für Bauelemente aus Holz begründete. Das Unternehmen ist bis heute in Medford, Wisconsin, ansässig und seit vielen Jahren eng mit Fasco und Roto verbunden.**

Ausdruck der außergewöhnlich vertrauensvollen Zusammenarbeit beider Unternehmen sind sogenannte „Innovationsworkshops“, bei denen sich die beiden Partner gegenseitig gerne „in die Karten schauen“ lassen. Profitiert haben von dieser Offenheit stets beide. Die Sliding Patio Door in der Contemporary Collection beispielsweise erwies sich als echtes „As“ im Spiel für beide Seiten.

### Ausgezeichnet für bestes Design

Seine viel beachtete Markteinführung erlebte dieses Schiebe-System in den USA und Kanada 2019. Im vergangenen Jahr verlieh ihm eine Jury aus Designern und Architekten den „Record Product Award“. Mit ihm zeichnet Amerikas führende Zeitschrift für Design und Architektur in acht Kategorien Produkte aus, die durch herausragende Gestaltungsqualität und Funktionalität überzeugen. Ausgezeichnet wurden zwar vor allem die Produktentwickler von Weather Shield, aber ein bisschen gebühre die Anerkennung auch Roto für die Entwicklung des Patio Inowa Beschlags, meint Schield.

## „Wir sind im Team mit Roto nicht nur gut, sondern besser.“

Der Beschlag sei mit seiner innovativen Schließbewegung perfekt auf die sehr schmalen Designprofile von Weather Shield angepasst worden. „Deshalb ist es uns heute möglich, hochdichte Schiebe-Systeme gemäß RC 2 Widerstandsklasse und das in enormen Größen und in allen wichtigen Schemata zu fertigen“, erklärt Schield.

### Smart, smarter, smartest

Zufrieden zurückgelehnt haben man sich seit der Award Verleihung allerdings nicht. Wenn technisch und ästhetisch führende Produkte wie die

Sliding Patio Door erfolgreich im Markt platziert wurden, dann gilt es, den erzielten Vorsprung vor dem Wettbewerb zu halten und auszubauen, so die gemeinsame Überzeugung. Das neue Schiebe-System blieb trotz seines Erfolgs auf der Agenda der gemeinsamen Workshops, denn:

## „Dort treffen sich Menschen, denen die Ideen nie ausgehen.“

Gerne erinnert sich Schield an den Austausch mit Roto im vergangenen Jahr: „Wir haben uns gemeinsam Gedanken darüber gemacht, ob man das Schiebe-System Roto Patio Inowa mit seiner besonderen Schließbewegung und seiner hohen Dichtigkeit mit innovativen Komfortideen noch weiter in Führung bringen kann.“ Die Ergebnisse des gemeinsamen Denkens haben inzwischen Namen: SoftClose – SoftOpen – SoftStop.

### Der sanfte Komfort

Funktionsträger ist eine aus Stahl gefertigte Gasfeder. Sie wird beim Öffnen des Flügels (SoftOpen) bzw. beim Schließen (SoftClose) gespannt, wodurch Kraft für eine abschließend selbsttätige Bewegung des Flügels gespeichert wird: Durch die SoftClose-Funktion des Roto Patio Inowa wird der Schiebe-Flügel sanft abgebremst, selbsttätig zugezogen und geschlossen. Die SoftOpen-Funktion bremst den Flügel nach dem Öffnen kurz ab und zieht ihn dann automatisch in seine geöffnete Endstellung.

Ab Januar 2021 verkauft Weather Shield Schiebe-Systeme mit Roto Patio Inowa standardmäßig mit einer dieser beiden Komfort-Funktionen. Das Unternehmen gehört damit zu den ersten Anwendern weltweit. Schield ist überzeugt:

## „Damit setzen wir beim Bedienkomfort den Maßstab neu.“

Da auch in den USA und Kanada das Interesse an sehr großen Schiebe-Flügeln und maximaler

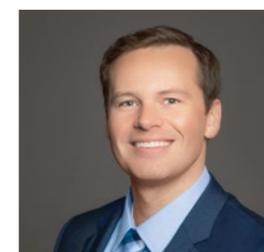
Transparenz wächst, kommt bei Weather Shield zukünftig auch die dritte Variante der Gasfederbasierten Funktion zum Einsatz: „Immer dann, wenn sich Kunden große Systeme mit sehr breiten und schweren Flügeln wünschen, werden wir Roto Patio Inowa mit SoftStop-Funktion einsetzen, denn die Flügel lassen sich dann leichter schließen.“ In dieser Ausführung kann der smarte Schiebe-Beschlag auch bei Flügengewichten über 200 kg eingesetzt werden.

### Handwerk und High-Tech

„Wir bei Weather Shield verbinden Handwerksmit Ingenieurskunst, um Fenster und Türen in höchster Qualität zu entwickeln. Unsere Bauelemente helfen Architekten, Bauunternehmen und Hausbesitzern dabei, die Grenzen des Möglichen zu erweitern. Es vergeht kein Tag, an dem wir nicht versuchen, unsere Produkte noch besser zu machen.“

Dabei geht es immer auch um die ökologische Verantwortung des Unternehmens und

seiner Kunden. Hochdichte Bauelemente wie die Sliding Patio Door leisten einen wichtigen Beitrag zur Senkung des Energiebedarfs durch die Gebäudenutzung – ein Thema, das den Entwicklern von Weather Shield am Herzen liegt. „Durch den innovativen Umgang mit Materialien und das Design unserer Produkte leisten wir einen Beitrag dazu, dass unser Sortiment heute viele ästhetisch hochwertige Modelle umfasst, die das Energy Star® Zeichen tragen. Auch hierfür spielen die Beschläge von Roto eine wichtige Rolle.“ [www.weathershield.com](http://www.weathershield.com)



| Chris Schield, Marketing-Direktor, Weather Shield Mfg. Inc., Wisconsin

| Serienmäßig für Flügel über 200 kg in der Sliding Patio Door von Weather Shield:



➤ **Roto Patio Inowa: mehr zum smarten Beschlag mit versteckter Technik für hochdichte Schiebe-Türen**

[www.roto-frank.com/de/roto-patio-inowa/](http://www.roto-frank.com/de/roto-patio-inowa/)

Versco, Versbach Metallbau, Deutschland

# Verdeckter Beschlag für modernes Haustüren-Design



Das verdeckte Türband Roto Solid C in schwarz

Harald Bremer, Geschäftsführer und Hauptgesellschafter von Versco, und Lutz Fehring, Geschäftsführer Marketing und Vertrieb (von rechts)

■ **Door** „Das Türband Roto Solid C und die vom Start weg gute Zusammenarbeit zwischen Roto, dem Profilgeber Wicona und uns macht einfach Spaß“, sagt Lutz Fehring, Geschäftsführer Marketing und Vertrieb der Versbach Metallbau GmbH im thüringischen Walldorf. Er ist seit mehr als 20 Jahren für das Unternehmen tätig.

In seinem neuen Gesamtkatalog zur Haustür-Serie Quattro Elementi vermittelt Versco eine Menge von diesem „Spaß“ an der Zusammenarbeit und Technik. So ist auch das verdeckt-liegende Türband Roto Solid C dort eines der Themen, die unterstreichen, dass sich der Haustürenspezialist für herausragende Qualität bis ins Detail verantwortlich fühlt.

#### Technik soll begeistern

Die beschlagtechnischen Optionen für die Band- wie für die Verschlussseite werden im Katalog für den Laien gut verständlich gezeigt. Denn der erfahrene Bauelementhersteller ist überzeugt davon, dass auch der Privatkunde – nach seiner Erfahrung meist die Dame des Hauses – zu Themen wie diesen ausführlich informiert sein will:

**„Es irrt, wer glaubt, dass Frauen sich nicht für Technik interessieren!“**

Ihre Premiere erlebt in diesem Jahr die Versco Edizione Nera. Sie umfasst schwarze

Keramik-Füllungen mit verschiedenen Oberflächen, schwarzen Griffen, Applikationen und Technikdetails. Das verdeckt-liegende Band Roto Solid C überzeugte Fehring deshalb nicht nur hinsichtlich der nachgewiesenen Produktqualität:

**„Schwarz ist das neue Grau. Roto Solid C passt perfekt.“**

Um das Versprechen einer hohen Funktionssicherheit der Versco Haustüren über zwei oder drei Jahrzehnte einlösen zu können, setzt das Unternehmen auf Qualität bei Profil und Beschlag. „Es ergibt ja nur Sinn, eine optische Verjüngung durch den Tausch der Füllung zu ermöglichen, wenn die technische Sicherheit der Tür uneingeschränkt Bestand hat“, stellt Fehring klar.

Ebenso wichtig für den Bauelementeprof: Roto Solid C trägt Türflügel mit einem Gewicht bis zu 140 kg und einem Öffnungswinkel bis 110°. Die Dauerlaufeigenschaften des verdeckt-liegenden Türbands haben sich selbst bei 400 000 Zyklen als einwandfrei erwiesen. Damit liegt die gemessene Funktionsdauer weit über dem normativ vorgegebenen Wert.

#### Montage leicht gemacht

Die „FixClick“-Funktion des Türbands macht das Einhängen des Flügels leichter und sicherer. Ist der Türflügel eingehängt, erfolgt

die Höhenverstellung zentral und zügig allein über das unterste Band. Durch die gute Zugänglichkeit der Bänder sind auch ein späteres Verstellen der Höhe sowie des Anpressdrucks und die seitliche Justierung problemlos zu erledigen. Dank der sich selbstschmierenden Buchse bewegt Roto Solid C jede Aluminiumtür zusätzlich dauerhaft wartungsfrei.

**„Die einfache Montage wissen unsere Kunden zu schätzen.“**

Schon Anfang des Jahres sei das bei zentralen Kundens Schulungen deutlich geworden. „Und der Endkunde hört gerne, dass unsere Türen die Einbruchschutzklasse RC 2 erreichen“, ergänzt Fehring die Wunschliste der an der Lieferantwahl beteiligten Entscheider.

#### Teamfähige Partner

Für die Entscheider bei Versco spielten lange vor der Einführung von Roto Solid C Anfang dieses Jahres allerdings zunächst ganz andere

Details die wichtigste Rolle: „Für uns war es wichtig, ob das Türband tatsächlich – wie versprochen – in kurzer Zeit auf das von uns gewählte Wicona Aluminiumprofil angepasst werden kann. Hier waren die Techniker von Roto gefordert, und sie haben einen wirklich guten Job gemacht“, zieht Fehring ein positives Fazit. Der Eindrehwinkel des Roto Solid C wurde in kürzester Zeit und in direkter Abstimmung mit Wicona passend zum Profil optimiert, der Bandlappen modifiziert.

**„Nun überzeugen hohe Dichtigkeit, leichte Montage und gutes Design.“**

Gut gerüstet sei Versco deshalb in das Jahr 2020 gestartet. „Durch die Zusammenarbeit mit Roto konnten wir den Nutzen für die Monteure verbessern, während wir zugleich die Varianz der Designs noch einmal deutlich gesteigert haben“, erklärt er. „Diese Türen sehen super aus und sind technisch nicht zu toppen – da steht einem nachhaltigen Erfolg nach meiner Erfahrung nichts im Wege.“ [www.versco.de](http://www.versco.de)



➤ **Produktinformationen zum verdeckt-liegenden Türband Roto Solid C**

[www.roto-frank.com/de/roto-solid-c](http://www.roto-frank.com/de/roto-solid-c)



Türfüllungen aus Keramik, Holz, Aluminium, Glas etc., bei Haustüren der Serie Quattro Elementi können sie einfach getauscht werden, wenn sich Geschmack oder Fassadendesign ändern.



Carl F Groupco Limited, Großbritannien

# Roto FRH Uni setzt den Maßstab

■ **Neu bei Roto** Seit vielen Jahren versorgt die Carl F Groupco Fensterhersteller in Großbritannien mit Fenster- und Türbeschlägen aus aller Welt. Auch mit Top-Swing-Wendescheren von Roto.

„Wendeschere zählen zu unseren wichtigsten Produkten“, sagt Julie Warner, die seit 31 Jahren bei Carl F Groupco beschäftigt ist und als Produktmanagerin unter anderem dieses Produktsegment verantwortet. „Den wichtigsten und besten Produkten, darf ich ergänzen.“

## Deutlicher Trend zu mehr Komfort

Egal, mit welchem Profilmaterial ein Fensterhersteller arbeitet und welche Funktionen seine Bauelemente erfüllen müssen – das hoch spezialisierte Handelshaus hält die benötigten Beschläge bereit. Marktstudien würden darauf hindeuten, dass zwischen 65 bis 75 % der Beschläge für nach außen öffnende Fenster auf traditionelle britische Top-Hung- und Side-Hung-Fenster entfielen, beschreibt Warner den Markt. Allerdings sei der Markt für axial drehbare, mit Top-Swing-Beschlägen ausgerüstete Fenster „sehr lebhaft und im Wachstum begriffen“.



Um 170° dreht Roto FRH Uni den Fensterflügel in die Reinigungsstellung. Foto: Carl F Groupco

## Heute bestellt – morgen geliefert

Dabei muss der Händler eine sehr spezielle Herausforderung meistern: „Unsere Kunden stellen höchste Anforderungen an unsere Lieferzuverlässigkeit. Wir müssen von einem auf den anderen Tag liefern können“, skizziert Warner die erforderliche Unternehmensleistung. In Großbritannien sei es nicht üblich, dass Hersteller selbst Beschläge ans Lager nehmen. „Unser Bestand ist deshalb für alle häufig nachgefragten Artikel relativ hoch und stellt einen Wert von ständig über 500.000 Euro dar.“ Rund 98 % aller Bestellungen ließen sich so durch die Carl F Groupco innerhalb eines Tages bedienen. Natürlich sei es für den Erfolg ebenso von entscheidender Bedeutung, dass auch die Beschlagindustrie hochleistungsfähig ist.

„Roto hilft uns sehr mit der seit Jahren enorm hohen Lieferzuverlässigkeit.“

Etwa 7.000 verschiedene Artikel verkauft Carl F Groupco. Dass die Top-Swing-Wendeschere von Roto zu den erfolgreichsten gehören, sei das Ergebnis großen Engagements. Ausschlaggebend wäre dabei vor allem auch der technische Support, auf den Carl F Groupco genauso spezialisiert sei wie Roto.

## Produkt und Marke überzeugen

„Ich bin seit rund 20 Jahren für das Produkt Wendeschere verantwortlich“, berichtet Warner weiter. „Entsprechend kann ich nahezu jede Planungsaufgabe mit dem Kunden sofort lösen und ihm auch die notwendigen Zertifikate und Verwendbarkeitsnachweise bereitstellen.“ Wann immer eine Wendeschere mit Rastfunktion für ein sicheres Fenster beispielsweise in einem Hochhaus gebraucht würde, stünde nahezu außer Frage, dass eine von Roto eingesetzt werde.

„Die Wendeschere Roto FRH Uni erfüllt mit 25.000 Zyklen die Anforderungen der Klasse 5 gemäß DIN EN 13126-11:2008. Ihre hochwertige Roto Sil Beschichtung garantiert den Korrosionsschutz nach DIN EN 1670 ebenfalls in der höchsten Klasse, der Klasse 5. Es gibt also gute Gründe dafür, dass viele Fensterhersteller auf dieses Produkt schwören. Und die jüngst abgeschlossene Weiterentwicklung wird dafür sorgen, dass das auch so bleibt“, ist Warner überzeugt. Probleme oder gar Beschwerden gebe es so gut wie nie.

„Die Reklamationsquote der Roto FRH Uni liegt nahe Null.“

## Aus zwei mach eins

Die überarbeitete Wendeschere trage dazu bei, dass Roto seine Marktführerschaft im Segment der Top-Swing-Beschläge in Großbritannien behaupten könne, so die Einschätzung der Fachfrau. Schließlich passe das bewährte Produkt nun noch besser in den Alltag der Fensterhersteller, und die Lagerführung bei Carl F Groupco habe sich vereinfacht.

Die neue Roto Wendeschere sei für Fensterhersteller attraktiv, ist sie überzeugt. Die Erklärung: Bislang gab es zwei Varianten. Jetzt wird die Wendeschere standardmäßig mit integriertem Komfortbauteil geliefert, sodass der Flügel durch bloßes Heranziehen aus der Lüftungsstellung geschlossen werden kann. Wird das Komfortbauteil demontiert, muss der Rastknopf zur Schließung betätigt werden.

„Indem nun zwei bekannte Varianten in ein- und derselben Wendeschere vereint sind, sinkt das Risiko einer Falschbestellung bei unseren Kunden und unsere Lieferzuverlässigkeit verbessert sich weiter“, erklärt Warner den Nutzen dieser Veränderung. „Ob das Komfortbauteil eingebaut bleibt oder nicht, entscheidet der Fensterhersteller erst bei der Montage gemäß Kundenwunsch.“

## Einrastpositionen

Beim Öffnen des Fensters rastet der Flügel automatisch in die erste Position ein. Um von

Einer der größten Beschlaghändler Großbritanniens, die Carl F Groupco Limited in Peterborough im Osten Englands



Komfortbauteil der Wendeschere Roto FRH Uni. Wird das Komfortbauteil nicht demontiert, so kann der Flügel ohne aktive Entriegelung, das heißt ohne Drücken des Rastknopfes, durch einfaches Heranziehen geschlossen werden.



Roto FRH Uni für Top-Swing-Fenster mit einer Höhe von 308 bis 1700 mm. Der Fenstergriff ist standardmäßig mit Druckknopf oder auch in einer abschließbaren Variante lieferbar. Foto: Carl F Groupco

dieser in die zweite Lüftungsstellung zu gelangen, betätigt der Nutzer den Rastknopf. Ein ungewolltes, beispielsweise durch Zugluft verursachtes Zuschlagen des geöffneten Flügels ist ausgeschlossen, da der Flügel in der gewählten Lüftungsposition einrastet und durch die Drehsperre verriegelt gesichert wird.

## Außenscheibe sicher säubern

Um für die Fensterreinigung noch weiter aufzudrehen, wird der Rastknopf erneut gedrückt, der Flügel oben angefasst und komplett gewendet. Da der Flügel während des Drehens nach außen schwingt, werden Schäden an Möbeln vor oder neben dem Fenster zuverlässig vermieden. Nach dem Drehen kann die Außenseite des Fensters bequem und sicher von innen gereinigt werden.

Der Fenstergriff von Roto für nach außen öffnende Fenster ist standardmäßig mit Druckknopf oder auch in einer abschließbaren Variante lieferbar. Das sorgt für zusätzliche

Sicherheit beispielsweise für Familien mit Kindern. Fenster mit der Roto Wendeschere können auch als Notausstieg eingesetzt werden.

## Für hohe Dichtigkeit und Einbruchschutz

Die Montagefreundlichkeit der Wendeschere FRH Uni wird durch den Einsatz des einfach zu montierenden gegenläufigen Sicherheitsgetriebes von Roto ergänzt. Ein Maximum an Einbruchschutz gewährleistet die Sicherheitsverriegelung mit bis zu acht gegenläufigen Zwillingzapfen und vier Schließstücken.

Die integrierte Anpressdruckverstellung erleichtert das Justieren des Fensters bei der Montage und unterstützt die Dichtigkeit des Fensters. Lieferbar sind Ausführungen in unterschiedlichen Dornmaßen (20 und 22 mm) und Zapfenhöhen (8, 9,5 und 10,5 mm). Das Schließstück mit seiner robusten Grundplatte und doppelter Verschraubung unterstützt die Profilstabilität.

## Engagiert und leistungsfähig

„Roto hat ein gutes Produkt noch besser gemacht“, findet Warner und erklärt zum Ende des Gesprächs, wie Carl F Groupco die erfolgreiche Entwicklung der vergangenen Jahre fortschreiben will: „Wir werden weiterhin unseren Beitrag dazu leisten, dass in Großbritannien mehr Komfort-Fenster mit leistungsfähigen Beschlägen ausgerüstet werden. In der technischen Beratung ebenso wie bei der Lieferfähigkeit will Carl F Groupco weiterhin durch überdurchschnittliches Engagement überzeugen.“ [www.carlfgroupco.co.uk](http://www.carlfgroupco.co.uk)



Julie Warner, Produktmanagerin Carl F Groupco Limited



| Drehkipp-Fenster effizienter produzieren mit einsatzfertig gelieferten Treibstangen von Roto Aluivision.

## Rationell und prozesssicher fertigen

# Einsatzfertige Treibstangen für Aluminiumfenster

■ **Aluivision Aluminiumfensterhersteller, die Roto AL oder Roto AL Designo verarbeiten, können ab sofort einen Teil ihres Bearbeitungsprozesses auslagern. Roto Aluivision bietet einen neuen Service für mehr Prozesssicherheit in der Fensterproduktion.**

Zu allen Aufträgen mit einem Volumen ab einhundert gleichartigen Fenstern werden auf Bestellung bereits einsatzfertige Treibstangen geliefert. Auch kleinere Losgrößen sind nach Rücksprache mit dem Kundenbetreuer möglich. So werden Mitarbeiter in der Fensterproduktion entlastet vom Einstellen der Stenzen, Ablängen der Treibstangen auf Maß und Stanzen der je nach Beschlagkonfiguration notwendigen Löcher.

### Konfigurieren mit Roto Con Orders

Um einsatzfertige Treibstangen zu bestellen, stellt der Fensterbauer im Beschlagkonfigurator Roto Con Orders wie bisher den gewünschten Beschlag zusammen. Dabei wird die Option „einsatzfertige Treibstange“ gewählt. Die technischen Stammdaten werden auftragsbezogen generiert. Abschließend wird die Bestellung durch ein in Roto Con Orders erzeugtes Formular an den Kundenbetreuer bei Roto Aluivision übermittelt.

### Millimetergenau kalkuliert

Die Verkaufspreise werden individuell ermittelt und angeboten. Dabei berücksichtigt der Kundenbetreuer millimetergenau die Länge der Treibstange sowie die Anzahl der zu setzenden Stanzlöcher. Ist der Preis vom Kunden akzeptiert und bestätigt, werden die Treibstangen auftragsbezogen gefertigt. Spätestens 14 Arbeitstage nach Eingang der Bestellung werden die einsatzfertigen Treibstangen versandt. Ausgestattet mit einem informativen Etikett und Lieferschein. Die Sendung kann so eindeutig dem auszuführenden Auftrag zugeordnet werden.

### Effizienter produzieren

Die einsatzfertigen Treibstangen können ohne weitere Bearbeitungsschritte in das Flügelprofil eingesetzt werden. „Einfach Treibstange in die Beschlagnut einschieben und mit den entsprechenden Flügel-Beschlagbauteilen verbinden – fertig“, erklärt Matthias Kosog, Produktmanager Tilt&Turn Roto Aluivision. Möglich ist die Anfertigung von einsatzfertigen Treibstangen für jeden Anwendungsfall und für jede Widerstandsklasse bis RC 3.

### Störungen vermeiden

Die Verarbeitung von Treibstangen und Beschlag wird durch den neuen Roto Service einfacher und steigert die Prozesssicherheit. Das

Risiko von Störungen im Fertigungsprozess durch falsch berechnete oder gefertigte Treibstangen wird minimiert. Europäische Hersteller von Aluminiumfenstern können die neue Serviceleistung ab sofort in Anspruch nehmen.

### Zeit ist Geld

Für Zeitersparnis in der Aluminiumfensterproduktion sorgen „Roto AL“ und „Roto AL Designo“ übrigens auch schon im Standard: Das Fixmaßsystem für Rahmenbauteile bei diesen Beschlagprogrammen sorgt dafür, dass sie immer die gleichen Positionierungsmaße aufweisen und mit den dazugehörigen Einlegelehren spielend leicht positioniert werden können.



| Neu für Roto AL und Roto AL Designo: einsatzfertige Treibstangen für Fenster und Fenstertüren aller Öffnungsarten bis zur Widerstandsklasse RC 3.



| Einstellen der Stenzen, Ablängen der Treibstangen und Stanzen der notwendigen Löcher – ab sofort erledigt das Roto Aluivision.



➤ **Roto AL – der universelle Beschlag für Aluminiumfenster und -fenstertüren**

[www.roto-frank.com/de/roto-al](http://www.roto-frank.com/de/roto-al)

## Impressum

### Herausgeber

Roto Frank  
Fenster- und Türtechnologie GmbH  
Wilhelm-Frank-Platz 1  
70771 Leinfelden-Echterdingen  
ftt.communications@roto-frank.com

### Verantwortliche i.S.d. § 55 Abs. 2 RStV

Dr. Edelgard Vacek

### Redaktionsrat

Dr. Edelgard Vacek, Eberhard Mammel,  
Fabian Maier, Sabine Barbie

### Projektmanagement

Sabine Barbie  
ftt.communications@roto-frank.com

### Text

Comm'n Sense GmbH  
roto.inside@commn-sense.de

### Gestaltung und Produktion

Mainteam  
Bild · Text · Kommunikation GmbH  
info@mainteam.de

### Druck

Offizin Scheufele  
Druck und Medien GmbH + Co. KG  
info@scheufele.de

Roto Inside 46 erscheint in Deutsch, Englisch, Französisch, Niederländisch, Polnisch, Rumänisch, Russisch, Spanisch und Ungarisch.