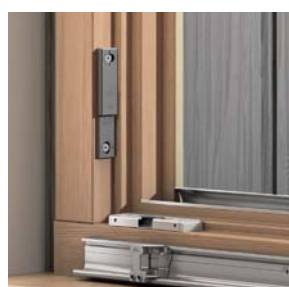


Roto Inside

Informace pro zákazníky a partnery | vydání č. 60 | 12.2025

Interaktivní navigace obsahu



Kabelové kontakty
**Pro větší bezpečnost
a energetickou účinnost**

[↗ klik](#)



#perfectmatch
**Produkt, systém. kompetence,
servis, poradenství,
globalita**

[↗ klik](#)



Editorial
**Rozhovor
s výkonným ředitelem
Marcusem Sanderem**

[↗ klik](#)



Výroba řízená potřebami
zákazníka
**„ROPEX“ – naše cesta
k Operational Excellence**

[↗ klik](#)



Nové řešení pro otvíravá okna
z hliníku
**Přímé umístění
aretačního omezovače**

[↗ klik](#)



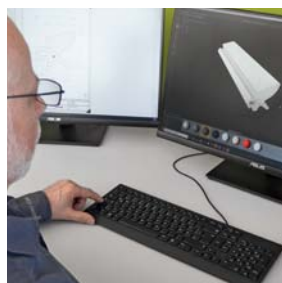
Key Account Management
Roto Aluvision
**Kompetence pro celovětovou
výstavbu fasád**

[↗ klik](#)



Skrytá závěs. strana Roto NX | C
**Čistý design
a plný komfort
pro každý prostor**

[↗ klik](#)



Inovativní venkovní těsnění
od Deventer
**Spolehlivá ochrana
proti povětrnosti**

[↗ klik](#)



perfecta Fenster Vertriebs- und
Montage GmbH, Německo
**Odborník na renovaci
sází na Roto NX**

[↗ klik](#)



Winsa, Turecko
**Spoříme energii
pro lepší budoucnost**

[↗ klik](#)



Místo, kde vzniká spojení
mezi lidmi, produkty i prostorem
**Roto City
na Fensterbau Frontale 2026**

[↗ klik](#)

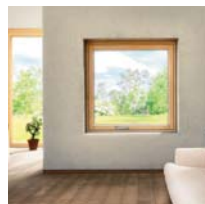


Nové sídlo
pro ještě lepší služby
30 let Roto Frank Turecko

[↗ klik](#)

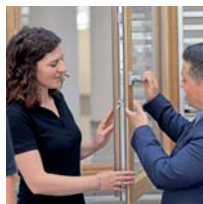
Roto Inside

Informace pro zákazníky a partnery | vydání č. 60 | 12.2025



■ **Tilt&Turn**
Roto NX | C
čistý design
a plný komfort
pro každou místnost

Strana 3



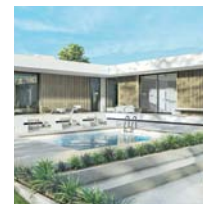
■ **Společnost**
#perfectmatch
produkt, systémová
kompetence, servis,
poradenství, globalita

Strany 6 a 7



■ **Seals**
Deventer
venkovní těsnění
spolehlivá ochrana
proti povětrnosti

Strana 10



■ **Pohled do světa**
příběhy zákazníků
Německo, Turecko
Aluvision
Key Account
Management
Strany 4, 9 a 11

Kabelové kontakty

Pro větší bezpečnost a energetickou účinnost



Kompatibilní s naším kováním: kabelové kontakty z programu Roto E-Tec Control

■ **Elektronika** Elektrifikovaná okna zvyšují bezpečnost, komfort bydlení a energetickou účinnost budov. V našem programu Roto E-Tec Control naleznete kabelové kontakty s ověřenou kvalitou.

Kontakty jsou kompatibilní s okenními a dveřními kováním Roto NX a Roto AL i s posuvnými systémy Roto Patio Inowa, Roto Patio Alversa a Roto Patio Lift. Pro kontrolu vchodových dveří vybavených vícenásobným závěrovým systémem z programu Roto Safe jsou k dispozici dokonale sladěné zámkové kontakty.

Kontrola uzavření a otevření

Systém Roto E-Tec Control | MVS pomocí kontaktů určuje, zda jsou okna, dveře a posuvné prvky při zapnutí zabezpečovacího systému pouze pootevřené, nebo skutečně pevně uzavřené. Je certifikován pro použití

v zabezpečovacích systémech se střední až vysokou úrovní ochrany proti vloupání (třídy VdS B a C, EN 2 a 3).

Úspora místa díky skryté montáži

U dřevěných a plastových oken s kováním Roto NX lze kontaktní prvek MVS-B namontovat skrytě pod rámový uzávěr. Tím zůstává v drážce dostatek místa pro požadovaný počet závěrových bodů, jejichž polohu lze volně zvolit. Kování lze včetně kontaktů Roto E-Tec Control zpracovat na běžné výrobní lince.

Spínací kontakty pro vícebodové závěrové systémy

Spínací kontakty Roto Safe pro kontrolu uzavření vchodových dveří se montují do rámu. Jakmile se hlavní západka vícebodového závěrového systému pohne, kontakt nahlásí tuto změnu do zabezpečovacího systému.

Úspora energie snadno a rychle

Magneticko-termostatický senzor Roto E-Tec Control | MTS zvyšuje energetickou účinnost tím, že radiátorům a klimatizačním jednotkám signalizuje, že je okno otevřené. Během větrání jsou tak automaticky sníženy jejich výkony. Po zavření okna se zařízení vrátí do normálního režimu.

Ochrana kvality vzduchu v místnosti

Při současném provozu digestoří a krbů nebo plynových topení může při zavřených oknech dojít k nárůstu koncentrace oxidu uhelnatého a poklesu obsahu kyslíku v místnosti. Řízení digestoře Roto E-Tec Control | DAS chrání lidi i zvířata před tímto nebezpečím tím, že automaticky přeruší přívod proudu k zařízení, pokud je okno zavřené.

Bezpotenciálové kontakty pro snadnou integraci

Jak flexibilní jsou kontakty Roto? Kontaktní prvek MVS-B, stejně jako magneticko-termostatický senzor Roto E-Tec Control | MTS a spínací kontakty Roto Safe jsou bezpotenciálové a lze je tak snadno integrovat do všech běžně dostupných BUS nebo Smart-Home systémů.



Magnetický termostatický senzor Roto E-Tec Control | MTS signalizuje radiátorům a klimatizacím, že je otevřené okno



Neviditelný i při otevřeném okně: skrytý kontaktní prvek MVS-B



Roto E-Tec Control | DAS automaticky přeruší přívod elektrické energie do digestoře, pokud jsou všechna okna v místnosti zavřena



➤ **Ke stažení: Přehled o systému Roto E-Tec Control nabízí brožura Drive & Control**

ftt.roto-frank.com/en/bro-dc

Editorial



Rozhovor s výkonným ředitelem společnosti Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH Marcusem Sanderem.

Roto Inside: Pane Sandere, co byly podle vás nejvýznamnější události pro Roto Fenster- und Türtechnologie v tomto roce?

Marcus Sander: Společně s našimi zákazníky a zájemci jsme zahájili rok na předním světovém veletrhu BAU. Pro nás to byl velmi motivující a úspěšný začátek roku.

Dále jsme posílili naši roli spolehlivého partnera mezinárodního průmyslu oken a dveří. Příkladem toho je náš letošní zisk úplného vlastnictví maďarské společnosti Elzett Sopron Felületkezelő Kft. Tím cíleně posilujeme naši klíčovou kompetenci v oblasti povrchové úpravy kování oken a dveří.

Mohli jsme oslavit několik významných ocenění pro naši skupinu společností. Společnost Reynaers Aluminium udělila společnosti Deventer ocenění Supplier Award v kategorii Operational Excellence, což je důkazem naší inovativní síly, výkonných produktových řešení a nejvyšší spolehlivosti dodávek. Současně společnost Ultrafab obdržela prestižní ocenění FGIA Award za 50 let oddané spolupráce při vývoji standardů kvality pro severoamerický průmysl oken a dveří.

To, že jsme v roce 2025 v Německu opět získali ocenění „Zaměstnavatel roku“, je velkým úspěchem naší personální práce. Oceněná firemní kultura a vysoké standardy v oblasti vedení a rozvoje zaměstnanců zajišťují mimořádně vysokou spokojenost zaměstnanců po celém světě.

Jsem také obzvláště hrdý na úzkou spolupráci s našimi zákazníky a partnery. Naše strategická opatření přinášejí výsledky. Vidíme pozitivní vývoj v mnoha oblastech.

Roto Inside: Prosím, upřesněte strategická opatření pro naše čtenáře.

Marcus Sander: Vývoj našich produktů se vyznačuje inovativností a orientací na zákazníka. Skrytá závěsová strana „Roto NX | C“ je příkladem našich modulárních a snadno montovatelných řešení. Do vývoje zapojujeme výrobce oken a dveří již v rané fázi a nové koncepty ověřujeme společně s našimi zákazníky.

Dále rozšiřujeme naši digitální infrastrukturu. ERP portál pro zákazníky umožňuje našim zákazníkům efektivní a transparentní řízení jejich skladových zásob. Digitální poradenská platforma Roto City a naše nabídky e-learningu poskytují praktickou podporu a přenos znalostí.

Klíčovým prvkem je také důsledná optimalizace procesů v našich 18 závodech. Klíčovým slovem je zde naše Road to Operational Excellence. Díky Lean Management, principu nulových chyb a orientaci na hodnotový tok jsme zorganizovali naši výrobu a dodavatelský řetězec tak, abychom mohli rychle a spolehlivě reagovat na potřeby zákazníků po celém světě.

V souladu s tím cíleně investujeme do naší globální struktury poboček. Vytváříme moderní pracovní prostředí, které optimalizuje logistické a výrobní procesy a zároveň podporuje spolupráci a inovativnost.

Roto Inside: Jistě nám můžete uvést mezinárodní příklady takových lokálních investic.

Marcus Sander: Například v květnu se naše turecká pobočka přestěhovala do nových prostor. Nová lokalita nabízí výrazně více místa pro optimalizovanou logistiku a rozšířenou výstavní a školicí plochu. Nová struktura kanceláří posiluje spolupráci mezi týmy a přispívá ke zvýšení produktivity.

V Severní Americe učinil náš specialista na těsnění Ultrafab na konci roku strategický krok směrem k budoucnosti. Výrobní závod v Greeru v Jižní Karolíně se v současné době stěhuje do větších výrobních prostor v nedalekém Spartanburgu. Nový závod je větší, vybavený nejmodernější technologií a splňuje všechny požadavky naší výroby. Tímto krokem vytváříme základ pro rozšíření našich výrobních kapacit. Také kování Roto Nordamerika bude v budoucnu centrálně skladováno v tomto závodě. To umožní rychlejší dostupnost a optimalizaci dodacích procesů – což je jasná výhoda pro naše partnery v regionu.

Také v Jižní Americe pokračujeme v našem růstu. Na začátku roku 2026 se náš tým v Argentině přestěhuje do nových prostor v Buenos Aires. Kromě atraktivního a kvalitního pracovního prostředí nabízí také více prostoru pro místní logistiku. O obou nových pobočkách budeme informovat v příštích vydáních Roto Inside.

Roto Inside: Již několikrát jste zdůraznili význam těsného sepjetí se zákazníky, systémové kompetence a udržitelnosti. Jak se tyto témata konkrétně projeví v průběhu roku?

Marcus Sander: Naše systémová kompetence – dokonalá souhra kování a těsnění – je našimi zákazníky a zájemci vnímána jako přidaná hodnota zajišťující budoucnost. Společně s Deventer a Ultrafab nabízíme po celém světě zákaznický orientované poradenství, výrobu a dodávky. Naše zasklívací podložky doplňují naši nabídku služeb. To je opravdu perfektní kombinace. Modularita našich stavebnicových systémů a použití stejných dílů činí výrobu našich zákazníků maximálně flexibilní a efektivní.

Naše zaměření na udržitelnost (<https://ftt.roto-frank.com/en/sustainability>), zejména investice do obnovitelných zdrojů energie a validace našich klimatických cílů podle standardu SBTi, dále posílilo náš profil jako odpovědného partnera. Pozitivní ohlasy a zisky z trhu potvrzují, že jsme se svou strategií na správné cestě.

Roto Inside: Jednou z nejvýznamnějších událostí v oboru v roce 2026 bude jistě veletrh Fensterbau Frontale v Norimberku. Jaký význam má tento veletrh pro společnost Roto FTT a na co se mohou návštěvníci těšit?

Marcus Sander: Frontale je pro nás jedním z nejdůležitějších veletrhů. Budeme tam prezentovat inovativní řešení, která splňují současně i budoucí požadavky odvětví. Zvláště se těším na intenzivní osobní výměnu názorů s našimi zákazníky, partnery a zájemci.

Roto Inside: Jaké jsou vaše očekávání a cíle pro rok 2026?

Marcus Sander: Chceme dále posilovat naši pozici spolehlivého partnera a společně s našimi zákazníky dobývat nové trhy. Výzvy zůstávají velké: nedostatek kvalifikovaných pracovníků, geopolitická nejistota a rostoucí požadavky na udržitelnost nás budou provázet i v příštím roce. Jsme však přesvědčeni, že díky naší inovační síle, flexibilitě a silnému týmu jsme na to skvěle připraveni. Naším cílem zůstává vytvářet přidanou hodnotu pro naše zákazníky a společně dosahovat úspěchu.

Roto Inside: Je něco, co byste chtěli našim zákazníkům a partnerům na přelomu roku zvlášť vzkázat?

Marcus Sander: Rád bych vám srdečně poděkoval za důvěryhodnou spolupráci. Vaše zpětná vazba, podněty a nasazení jsou základem našeho společného úspěchu. Pojdme i v roce 2026 společně utvářet budoucnost. Těším se na mnoho osobních setkání.

Nové řešení pro otvíravá okna z hliníku

Přímé umístění aretačního omezovače

■ **Hliník** Pokud zpracováváte profilový systém s eurodrážkou a používáte kování Roto AL nebo Roto AL Designo, můžete nyní svým zákazníkům nabídnout větší komfort díky klikou ovládanému omezovači otevření pro otvíravá okna až do hmotnosti křídla 200 kg. Jeho jedinečnou vlastností je, že jej lze volně seřadit a přímo umístit.

Nový aretační omezovač se montuje skrytě do drážky, dole na závěsové straně. Výhodou je, že okno není nutné vyjmát z běžné výrobní linky. Při správném plánování a umístění uzávěrů lze okno opatřit také aretačním omezovačem pro třídu odolnosti 2. Naše obchodní oddělení vám rádo poradí s realizací u různých okenních systémů.

Konec improvizace

Omezovač otevření Roto AL nabízí vašim zákazníkům výraznou přidanou hodnotu v každodenním životě, protože otevřené křídlo okna již není nutné zajišťovat na parapetu těžkými předměty proti nechtěnému otevření nebo zabouchnutí. Je intuitivní a snadno ovladatelný.

Křídlo se jednoduše otevře do požadované polohy a otočením kliky se zajistí. Je chráněno proti samovolnému pohybu například při průvanu. Omezovač lze kombinovat s uzamykatelnou klikou.

Závěsová strana omezovače je chráněna funkcí „prokluzu“ v případě nesprávného ovládání. Jeho sílu držení lze individuálně nastavit podle přání zákazníka.

Snadná dodatečná montáž

Nový omezovač otevření nabízí i možnost dodatečné montáže do již nainstalovaných hliníkových oken. Při pravidelné údržbě lze zákazníky upozornit na možnost zvýšení komfortu. Zákazníci často ocení spolehlivý a snadno ovladatelný zajišťovací mechanismus – zvláště pokud pochází od uznávaného specialisty na kování Roto. Montáž je rychlá díky montážnímu klipu.

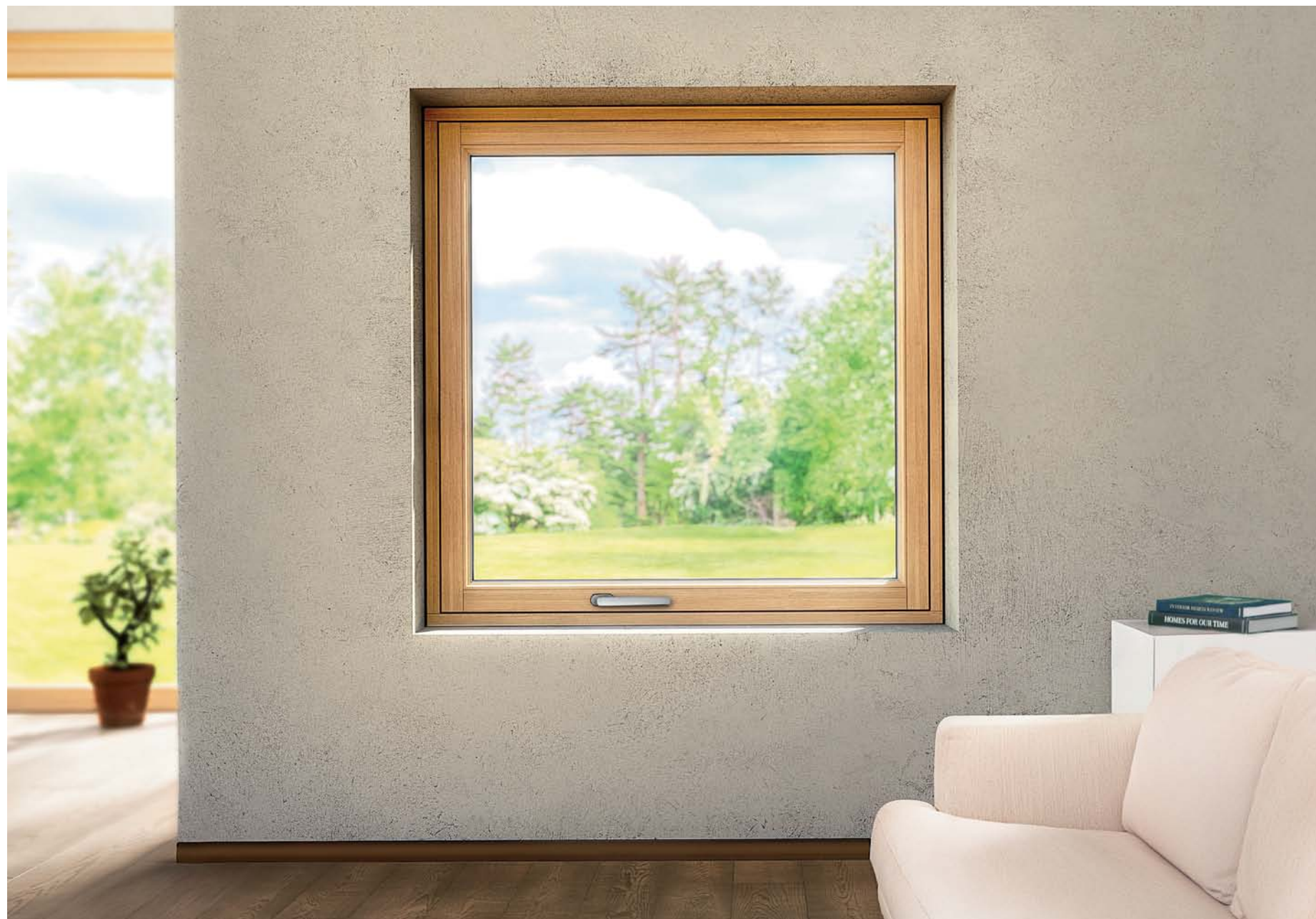
AL aretační omezovač od Roto – neviditelný, vždy přítomný a snadno aktivovatelný jediným pohybem – to přesvědčí stavebníky a zlepší kvalitu oken.

Nový aretační omezovač pro hliníková okna s euro drážkou je komfortní řešení ovládané klikou. Křídla otvíravých oken lze plynule aretovat v libovolné poloze pouhým otočením kliky okna.



Skrytá závěsová strana Roto NX | C

Čistý design a plný komfort pro každý prostor



Také nová varianta pro skrytou závěsovou stranu v rámci programu otevíravě-sklopných kování Roto NX, který udává tón na trhu, je univerzální – kompatibilní s mnoha komponenty pro vysoké nároky a speciální řešení.

■ **Plast | dřevo** Se skrytou závěsovou stranou Roto NX | C můžete nyní vyrábět otevíravě sklopná okna na míru s funkcí komfortního ovládání. Špičkový design a promyšlená funkčnost tak nacházejí cestu do každé místnosti.

Skrytá závěsová strana Roto NX | C pro dřevěná a plastová okna od svého uvedení na trh v létě 2024 získala velkou oblibu. Důvodem tohoto úspěchu je mimo jiné to, že ji lze kombinovat s téměř všemi díly z programu otevíravě sklopného kování Roto NX – podle potřeby a typu místnosti. Dokonce i pro okna ovladatelná z invalidního vozíku nabízí systém Roto NX vhodné řešení, které lze kombinovat se skrytou závěsovou stranou.

Komfort pro všechny

Kování Roto s komfortní funkcí usnadňuje osobám s omezenou pohyblivostí otevírání a zavírání oken. Ergonomická klika ve spodní části rámu je snadno dosažitelná i v sedě a zlepšuje pákový efekt ovládání, například z invalidního vozíku. Speciální komfortní nůžky v kombinaci s odpovídajícími rámovými a křídlovými nůžkami podporují snadné ovládání. Okno lze otevřít lehce až do předem definovaného úhlu a v případě potřeby jej lze dodatečně otevřít úplně.

Pokud již používáte kování Roto NX, můžete jak závěsovou stranu C, tak i komfortní variantu snadno začlenit do své výroby. Výroba otevíravých okenních křidel je možná v rozsahu šířky drážky 620–1400 mm, výšky 620–1600 mm a hmotnosti do 100 kg. Sklopná křídla mohou mít šířku 680–1400 mm a výšku 530–1600 mm. Závěsová strana C tak umožňuje maximální svobodu designu – od úzkých a vysokých oken až po široké prvky dle přání zákazníka.

Neviditelné a nepostradatelné

Roto NX | C se skryje zcela v profilu okna s osou kování 13 mm a bylo vyvinuto pro neomezené možnosti realizace moderního designu. Všechny díly závěsové strany, včetně nůžek a rámového ložiska, jsou umístěny ve drážce křídla a při zavřeném okně nejsou viditelné. Okna vybavená systémem Roto NX | C tak splňují požadavky moderní architektury interiéru – a to až do bezpečnostní třídy RC3.

Univerzální řešení

Pro zákazníky to znamená robustní a komfortní okna a dveře s jednoduchým designem pro každý prostor. Jako výrobce využívající systém Roto NX těžíte z rozsáhlého stavebnicového systému a propracované technologie skrytého kování.

Všechny uvedené komponenty úspěšně prošly testy podle QM 328, třídy H3 (20 000 cyklů) dle DIN EN 13126-8 a třídy 5 odolnosti proti korozi podle DIN EN ISO 9227 a EN 1670. Ověřená kvalita Roto – nejlepší záruka pro vás i vaše zákazníky.



Ergonomická klika kování Roto NX s komfortní funkcí zlepšuje pákový efekt. Optimálně sladěné komponenty kování v drážce navíc usnadňují ovládání. Dly jsou skryté stejně jako závěsová strana Roto NX | C.



➤ **Roto NX | C: Komfortní funkce pro bezbariérové větrání**

ftt.ROTO-frank.com/en/nx-c-comfort-ventilation (YouTube)



➤ **Detaily k závěsové straně Roto NX | C**

ftt.ROTO-frank.com/en/ROTO-nx-c

perfecta Fenster Vertriebs- und Montage GmbH, Německo

Odborník na renovace sází na Roto NX

■ **Plast perfecta Fenster Vertriebs- und Montage GmbH se již po desetiletí soustředí na potřeby majitelů domů, kteří chtějí vyměnit stará okna za nová. V roce 2024 začala spolupracovat s Roto.**

perfecta se považuje za spolehlivého partnera s vysokými nároky na design, kvalitu a služby. S přibližně 120 zaměstnanci, dvěma výrobními závody ve městech Westendorf a Grimma a informačními a obchodními centry po celém Německu působí jako nezávislá rodinná firma blízka zákazníkům. Tato blízkost se projevuje nejen individuálním přístupem a řešeními na míru při renovacích, ale i neustálým rozšiřováním a vylepšováním sortimentu.

Tradice inovací

Již v roce 1978 vyvinula společnost systém montáže „Výměna oken bez nepořádku“, certifikovaný institutem ift. Díky špičkovým produktům a otevřenosti novým nápadům a inovacím zůstává perfecta i dnes moderní firmou. V novém tisíciletí převzala vedení třetí generace – Ines a Stefanie Karl. Obě sdílejí vášně pro neustálé zlepšování a rozvoj společnosti perfecta. Partneři volí pečlivě a v úzké spolupráci s vedením, aby mohli společně posouvat design, výrobu i digitalizaci správným směrem.

Strategické partnerství s Roto

Na začátku roku 2024 se perfecta rozhodla pro strategické partnerství s výrobcem kování Roto. Ines Karl vzpomíná: „Již několik týdnů po prvním kontaktu proběhla intenzivní jednání, kde jsme si jasně definovali úkoly a očekávání. Rychle jsme si ověřili, že úzká a strukturovaná spolupráce nás dovede k optimálním výsledkům – a partnerství jsme oficiálně uzavřeli.“

Výběr partnera s jasnými cíli

Na začátku roku 2024 se perfecta rozhodla pro strategické partnerství s výrobcem kování Roto. Ines Karl s uspokojením hodnotí dosavadní společnou cestu: „Jen několik týdnů po prvním kontaktu proběhla intenzivní jednání v širším kruhu. Byly definovány konkrétní úkoly a jasně formulovány vzájemná očekávání. Rychle jsme si byli jisti, že díky úzké a strukturované spolupráci můžeme dosáhnout optimálních řešení, a proto jsme partnerství uzavřeli.“

Bezpečnostní rámový uzávěr pro různé hloubky rámů

Stefanie Karl popisuje výzvu: „Naše okna mají ve všech závěrných bodech bezpečnostní rámové uzávěry a bezpečnostní závěrové čepy. Už v základní verzi nabízíme vysokou ochranu proti vloupání – v kombinaci s vynikajícím designem a komfortem ovládání. Zároveň chceme efektivní výrobu s co nejmenším

Bezpečnostní rámový uzávěr pro všechny stavební hloubky: V zájmu štíhlého skladového hospodářství vyvinulo Roto univerzálně použitelný bezpečnostní rámový uzávěr Roto NX, který je vhodný pro všechny varianty profilů používané perfecta.

Výměna nápadů v Roto v Leinfeldenu: Stefanie Karl (perfecta Fenster) se na místě informovala o výrobních procesech a diskutovala s Christophem Rüthem, Branko Beclinem a Holgerem Naumannem (zleva) o inovativních přístupech k výrobě oken.



počtem různých dílů pro všechny modely a hloubky rámů. Proto jsme hledali partnera, který dokáže přizpůsobit kování našim systémům – a tím se stalo Roto.“

Na základě systému otvíravě-sklopného kování Roto NX byly navrženy a testovány konfigurace pro různé modely perfecta. Christoph Rüth z týmu Roto Lean Management vzpomíná: „Když jsme zjistili, že perfecta používala pro bílé a fóliované profily různé bezpečnostní rámové uzávěry, vzbudila v nás chuť proces optimalizovat. Chtěli jsme to v duchu štíhlého řízení skladových zásob. Zároveň bylo třeba dosáhnout stanoveného cíle „jednoduchého ovládání“ pomocí jediného bezpečnostního rámového uzávěru, který by přesně pasoval na různé profilové systémy. Nějak jsme měli pocit, že to jde ještě lépe.“

Nový ‚Drive‘

Holger Naumann, odpovědný obchodní zástupce Roto, se od začátku smlouvy stará o perfecta v lokalitě Wesendorf a od prvního dne byl součástí projektového týmu, ve kterém zaznamenal zvláštní atmosféru: „Ve spolupráci byl okamžitě cítit obrovský ‚Drive‘, protože všichni viděli příležitosti k optimalizaci a chtěli je využít.“ To samé zažily i sestry Karl. „Roto profesionálně zorganizovalo celý proces přeměny. Všechny články do sebe perfektně zapadaly,“ vzpomíná Stefanie Karl. Poradenství v oblasti výroby a procesů, datové služby, vývoj produktů a prodej přijaly každou výzvu a rychle našly vynikající řešení.

Výměna kování do 5 měsíců

V září 2024 měla být výroba perfecta v Grimma převedena na nový systém při zachování plné produktivity. Na tom se obě strany dohodly v dubnu 2024. Zatímco se v rámci přísně organizovaného procesu probíhl přechod na práci s Roto NX a skrytou závěsovou stranou Roto NX | C, konstruktéři Roto pracovali na novém rámovém uzávěru. Roto Datenservice vyvinulo v nejkratším možném čase zcela nová data pro stroje, protože kování pro renovaci oken perfecta nelze srovnávat s kováním pro běžná nová okna. V letních měsících byli výrobní pracovníci a montéři v perfecta ve Westendorfu a Grimma seznámeni se zpracováním a nastavením nových typů kování. Pro pracoviště ve výrobě bylo zakoupeno několik nových regálů a zaveden systém Kanban.



Pomocí QR kódu na informačním klipu mohou spotřebitelé najít užitečné informace na webových stránkách perfecta.

Také nyní, po více než roce práce s Roto NX, jsou jak zaměstnanci perfecta, tak i obchodní partneři plni chvály, uvádí Ines Karl. „Výměna kování v tak krátkém čase byla pro nás velkou výzvou, kterou náš tým nejen přijal, ale ve spolupráci s Roto zvládl na výbornou. Vyrábíme efektivně. Okna opouštějí podnik v neměnně vysoké a trvalé kvalitě. To zajišťuje velkou spokojenost našich zaměstnanců. A samozřejmě i zákazníků.“

Jednoduchá montáž, silný design

Přibližně 90 % všech oken prodává perfecta se skrytou závěsovou stranou „Roto NX | C“. Podle Ines Karl se jedná o „vynikající produkt“, s nímž lze vyrábět křídla o hmotnosti až 150 kg a který usnadňuje montáž oken. Proto jsou také prodejní a montážní partneři perfecta velmi spokojeni s výsledkem přechodu na technologii kování Roto.

„Lepší okna pro lepší budoucnost – to je společný slib perfecta a Roto našim zákazníkům,“ uzavírá Stefanie Karl rozhovor.

www.perfecta-fenster.de



S Ines a Stefanie Karl převzala vedení společnosti perfecta třetí generace.

(Foto: perfecta Fenster Vertriebs- und Montage GmbH)

„Výměna oken bez nepořádku“ – tento slib splňuje perfecta společně se svými obchodními partnery.
(Foto: perfecta Fenster Vertriebs- und Montage GmbH)





perfecta vyrábí
plastová okna speciálně
pro „výměnu oken
bez nepořádku“
v hloubkách 70 a 82 mm.
(Foto: perfecta
Fenster Vertriebs-
und Montage GmbH)

Změna s přidanou hodnotou

Jak perfecta těží z přechodu na Roto

Jak je při přípravě změny kování obvyklé, manažer Roto Lean, specialista z Roto Datenservice a příslušný zákaznický poradce z obchodního oddělení Roto byli v neustálém kontaktu s projektovým týmem perfecta, aby zajistili optimální přípravu změny. Současně se přímo dohodli s výrobcí výrobních zařízení a ERP systému.

„Díky této práci byla změna připravena v rekordně krátkém čase tak dobře, že nedošlo k žádným narušením našich procesů,“ říká při zpětném pohledu s potěšením jednotelka Ines Karl. Ve společnosti Roto panuje kultura otevřenosti, týmové práce a orientace na cíl, na kterou bude mít ty nejlepší vzpomínky, dodává její sestra Stefanie Karl: „Od začátku jsme si rozuměli a naše důvěra nebyla zklamána.“

Rámový uzávěr pro všechny varianty profilů

Lean manažer Christoph Rüth je nadšený ze speciálního rámového uzávěru Roto NX: „Chtěli jsme maximální komfort ovládání pro všechna okna od perfecta. Výzvou byly profily. Krycí rámy renovovaných oken se výrazně liší od rámu standardních oken v novostavbách, což je dáno povahou montážního systému.“

Nejprve on a jeho kolegové otestovali kroutící momenty různých oken perfecta s různými geometriemi profilů. Při tom se ukázalo, že pro univerzální použití ve všech profilech je potřeba rámový uzávěr, jehož náběžná hrana se dá variabilně přizpůsobit. Od září 2025 perfecta používá tento nový, variabilně polohovatelný rámový díl vyvinutý od Roto.

„Taková řešení a vylepšení přizpůsobená potřebám zákazníků ukazují, že procesy přeměny jsou doprovázeny rozhodujícími zlepšeními procesů i produktů,“ komentuje Branko Beclin tento nový vývoj.



➤ **Roto NX: Jeden systém kování – nekonečné možnosti**

ftt.roto-frank.com/en/bro-roto-nx

Roto City na Fensterbau Frontale 2026

Místo, kde vzniká spojení mezi lidmi, produkty i prostorem



Městský život na veletrhu Fensterbau Frontale 2026 v Norimberku:
Vítejte v městském parku Roto City v hale 1, stánek 303/304.

■ **Společnost** Když se město setkává s přírodou, pohyb s klidem a interiér s exteriérem, vzniká prostor, který spojuje. Právě tento „mezní prostor“ představí společnost Roto od 24. do 27. března 2026 na veletrhu Fensterbau Frontale v Norimberku.

Náš veletržní stánek č. 303/304 o rozloze přibližně 1 200 m² v hale 1 je inspirovaný digitálním městem Roto City. Návštěvníci zde mohou objevit, co znamená život „mezi prostory.“ Právě tam naše produkty v oknech, dveřích a fasádách propojují lidi a prostory, vytvářejí plynulé přechody, umožňují pohyb a poskytují bezpečí.

Centrální městský park

V samém srdci expozice se nachází zelený městský park, který symbolicky spojuje všechny budovy Roto City. Je to místo odpočinku, setkávání a osobních rozhovorů mezi odborníky z celého světa.

Z parku se návštěvníci mohou vydat do různých prostředí – od rodinného domu přes kancelář, hotel až po luxusní vilu. Každá budova prezentuje konkrétní řešení Roto v různých typech rámu, materiálech a konstrukcích.

Technologie, které lze zažít

Na místě budou k vidění nejnovější systémy kování pro okna, posuvné prvky i vchodové dveře. Funkčnost, komfort a design produktů Roto si návštěvníci mohou osobně vyzkoušet. Zkušenosti odborníci Roto poskytnou individuální poradenství v několika jazycích.

Všechna řešení Roto splňují nejvyšší nároky na funkčnost, komfort i design moderních stavebních prvků. Vedle osvědčených produktů budou na veletrhu představeny i světové novinky – inovace, které opět posouvají hranice technologie a estetiky.

#perfectmatch

Součástí prezentace jsou také těsnící řešení Deventer a kompletní program pro bezpečné zasklení. Společně s kováními Roto tvoří ucelený systém, který zaručuje spolehlivost, těsnost a dlouhou životnost.

Roto City i online

Ti, kteří se veletrhu nemohou zúčastnit osobně, mohou Roto City navštívit také digitálně. Virtuální platforma umožňuje interaktivní prohlídky s odborníky Roto, a to nejen během veletrhu, ale i po jeho skončení. Návštěvníci si tak mohou z pohodlí kanceláře či domova znovu prohlédnout klíčové produkty a novinky.

Roto na sociálních sítích

Navštivte nás na LinkedIn, Instagramu a Facebooku. Doprovázejte nás při přípravách na veletrh a zažijte během veletrhu od 24. do 27. března dění v našem Roto City blízka.

Během čtyř veletržních dnů budeme sdílet aktuální dojmy přímo ze stánku a představíme naše produkty a individuálně přizpůsobená řešení kování. Pod hashtagem #RotoCity najdete souhrnné dojmy a živé aktualizace – pro všechny, kteří se chtějí zúčastnit digitálně.



ftt.roto-frank.com/en/linkedin



ftt.roto-frank.com/en/instagram



ftt.roto-frank.com/de/facebook

Produkt

Jak vznikají naše produkty, které určují standardy po celém světě? Odpověď spočívá v jedinečné kombinaci porozumění trhu, technické dokonalosti a blízkosti zákazníkům. V centru dění stojí produktový management, který společně s oddělením prodeje, lean managementu a vývoje dokáže včas rozpoznat potřeby zákazníků. Naše koncepce „Perfect Match“ – tedy dokonalé souhry mezi kováním, těsněním a technologií zasklení – zajišťuje mimořádně lehký chod a funkčnost okenních a dveřních řešení našich partnerů.

Při vývoji našich systémů kování zůstáváme věrni principu stavebnicového systému, protože jeho ekonomické výhody pro výrobce oken a dveří jsou značné. Používání stejných komponentů pro různé prvky, typy otevírání a materiály rámu výrazně zvyšuje efektivitu výroby.

Naše kování vyvíjíme s důrazem na systematicky integrovanou snadnost montáže - řada komponent je navržena tak, aby bylo možné je využít pro různé systémy a typy otevírání. Naše kování lze aplikovat i do velmi úzkých profilů, čímž se rozšiřuje spektrum využití.

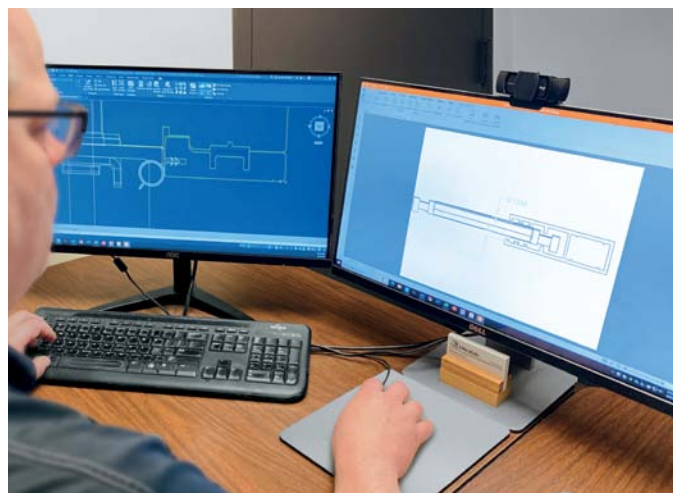


Systémová kompetence

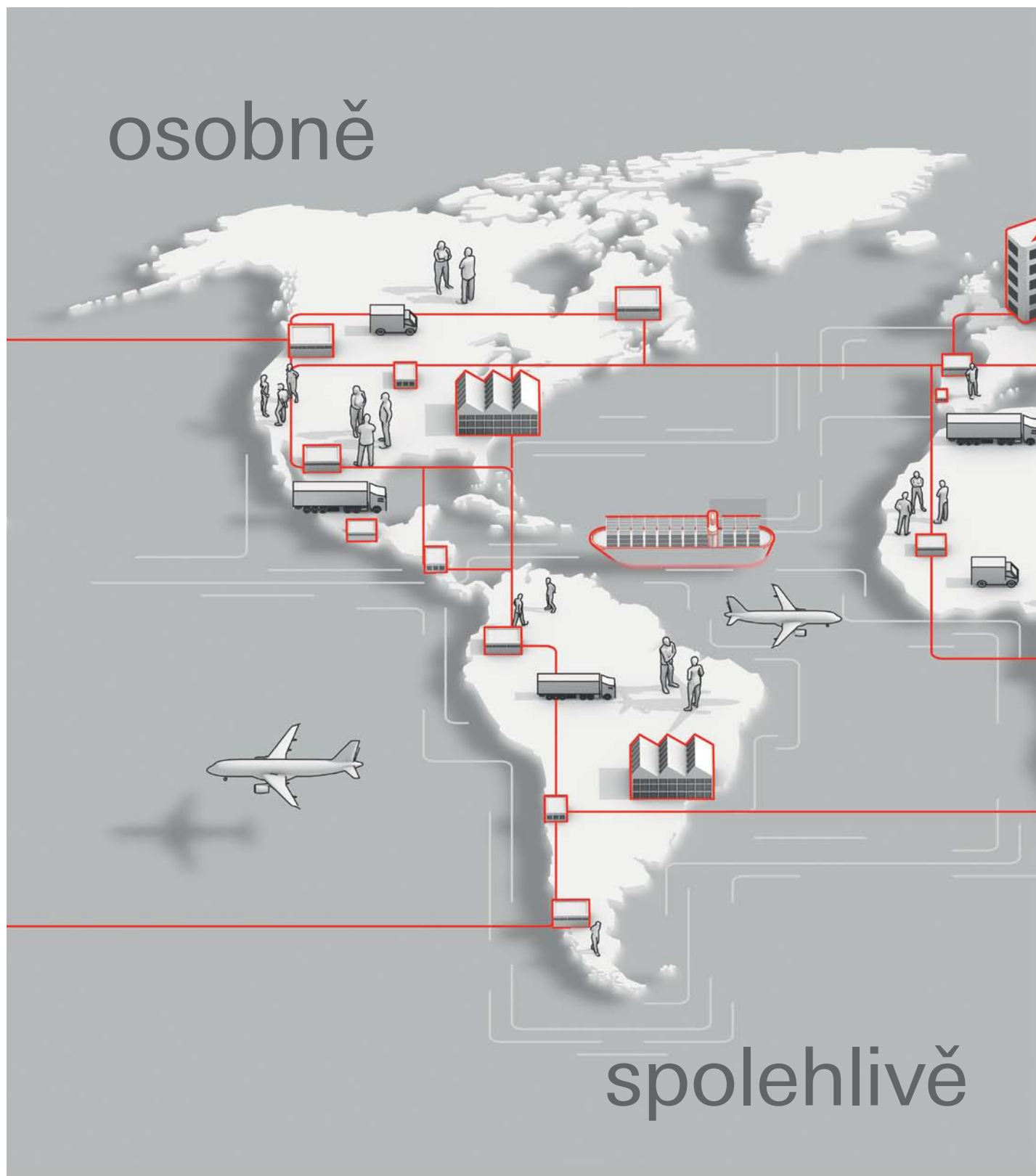
Inovativní produkty s technologickým základem modulárního systému, které jsou díky krátkým dodacím lhůtám rychle dostupné ve vysoké kvalitě a jsou doplněny zkušenou technickou podporou – to vše charakterizuje naši průmyslovou systémovou kompetenci. Naším partnerům na trhu se to vyplatí v mnoha ohledech.

Po celém světě nabízíme všechny typy otevírání pro veškeré materiály rámu. Výkonnost našich technologií kování, těsnění a zasklívacích podložek je certifikována. Propojené systémy kování a těsnění lze efektivně zpracovávat a nabízejí konečnému uživateli řadu výhod. Tím vytváříme optimální podmínky pro váš úspěch u zákazníků a ve vašem tržním prostředí.

Síla našich systémů kování spočívá v jejich univerzálnosti. Ať už se jedná o okna nebo dveře, otevíravě sklopné nebo posuvné prvky, naše řešení do sebe zapadají a vytvářejí tak skutečnou přidanou hodnotu pro zpracovatele i koncové zákazníky. To platí i pro naše řešení dveří. Vícebodové závěrové systémy, podlahové prahy a závěsy pro vstupní dveře tvoří perfektně sladěný kompletní balíček pro dveře. Konzistentní spojení dílů zajišťuje bezpečnost a efektivitu – jak ve výrobě, tak při každodenním používání.



#perfectmatch – Roto představuje inovace, technickou dokonalost a živé partnerství s výrobcí oken a dveří. Naše síla spočívá v komplexních řešeních spojujících produkt, servis a poradenství.

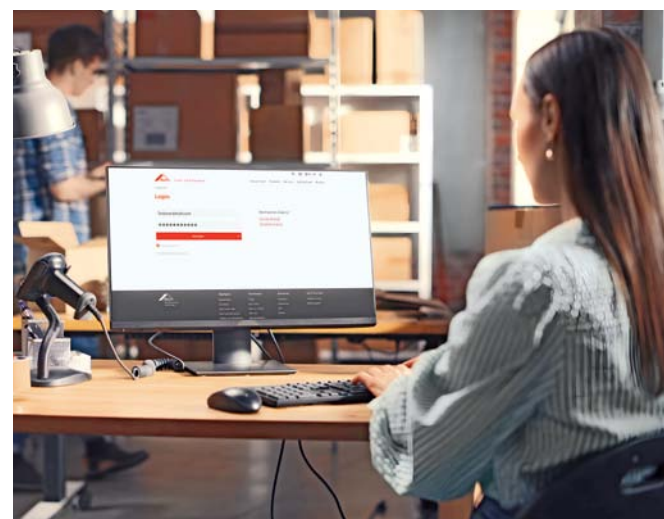


Servis

Naším zákazníkům po celém světě poskytujeme širokou podporu – od testovacích služeb přes digitální nástroje až po online školení. V mezinárodních testovacích centrech Roto mohou naši partneři ověřovat funkčnost svých systémů oken a dveří. Všechny testy se provádějí podle aktuálních národních i mezinárodních norem, přičemž některá centra jsou akreditovaná, takže lze získat i oficiální certifikáty. Naši obchodní zástupci koordinují proces testování i konfiguraci systémů společně se zákazníky. Naše motto: „Kování, těsnění a systémové testování – vše z jednoho zdroje.“

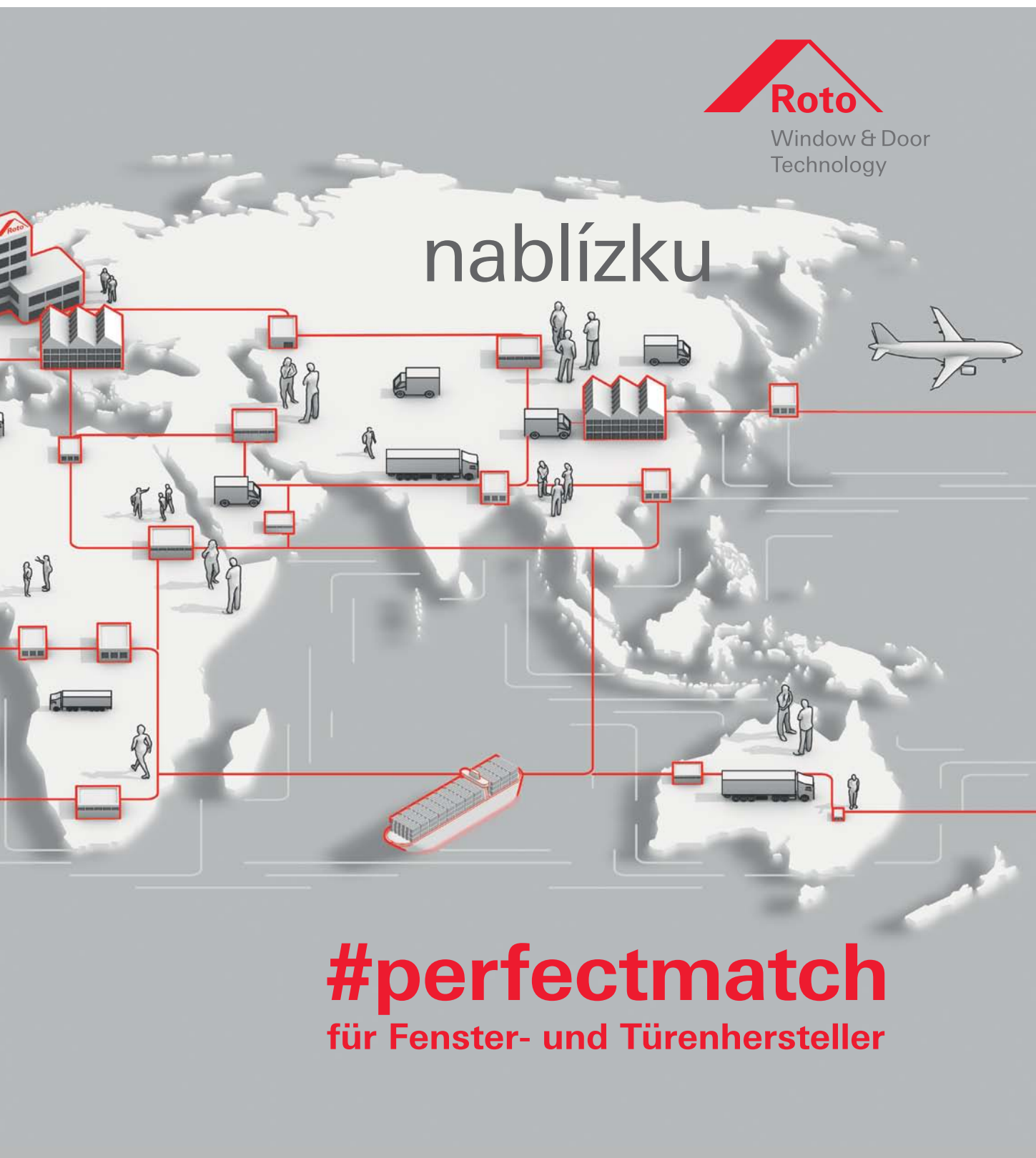
Zákazníci v Evropě, USA a Kanadě mají přístup k zákaznickému portálu založenému na ERP systému, který poskytuje v reálném čase informace o produktech, cenách, objednávkách a fakturách. Díky individuálním přístupovým právům mohou portál efektivně využívat oddělení nákupu, účetnictví i logistiky. Digitální objednávky se zpracovávají snadno a přehledně.

Digitální konfigurátor kování Roto Con Orders pomáhá s plánováním okenních a dveřních kování. Aplikace umožňuje rychlou konfiguraci a export dat do běžných formátů jako PDF, Excel nebo CAD. Projektová data lze sdílet a upravovat týmově, čímž se zajišťuje kontinuita dat až po samotnou objednávku.



Naše vícejazyčná e-learningová platforma nabízí odborné znalosti o kováních a těsněních Roto. Umožňuje vzdělávání kdykoli a odkudkoli a podporuje digitální transformaci odvětví.

Jako globální dodavatel systémů pro stavební kování, těsnění a příslušenství jsme s 18 výrobními závody, více než 30 prodejními pobočkami a 31 logistickými distribučními centry tam, kde jsou naši zákazníci: osobně, nablízku a spolehlivě.



Globalita

Značka Roto představuje již 90 let stabilitu a spolehlivost ve stavebnictví. S přibližně 4 000 zaměstnanci po celém světě a globálním působením navazujeme na tradici odpovědného myšlení a jednání, kterou v roce 1935 založil Wilhelm Frank. Naše skupina zahrnuje 18 výrobních závodů, více než 30 mezinárodních poboček a 31 logistických center – jsme tedy skutečně globální, a přitom lokálně přítomným partnerem pro výrobce oken a dveří.

Celý náš dodavatelský řetězec se řídí principem řízení podle potřeby: jakmile je objednávka zaznamenána v jedné z našich distribučních společností, výroba ví, co, kdy a kde je potřeba. Odpovědnost za dostupnost nesou dispečeri v našich závodech – lidé se zkušenostmi, porozuměním systému a jasným cílem: nejen pokrýt potřeby našich zákazníků, ale také inteligentně řídit zásoby. Vzniká tak systém, který nespolehá na reakce, ale na proaktivní jednání a který zůstává stabilní i při krátkodobých změnách.

Digitální propojení všech výrobních závodů, poboček a logistických center tvoří páteř naší globální sítě. Klíčové však je, jak tato struktura funguje: necentralizované, nýbrž v přímém kontaktu se zákazníky. Vyrábíme tam, kde vzniká poptávka. Díky této filozofii se stáváme ideálním partnerem – zejména pro firmy působící na mezinárodních trzích s různými požadavky.

Skupina Roto si stanovila klimatický cíl: do roku 2030 snížíme emise skleníkových plynů o 50 % oproti výchozímu roku 2022 (v rozsahu Scope 1 a 2) – a to celosvětově. To se týká veškeré energie, kterou sami vyrábíme nebo odebíráme od dodavatelů. V rozsahu Scope 3, který zahrnuje nepřímé emise v dodavatelském řetězci, usilujeme o snížení o 25 %. Tato klimatická strategie byla v březnu 2025 ověřena podle standardu SBTi.

Díky cíleným opatřením v rámci naší strategie udržitelnosti tak přispíváme také ke snižování emisí v rámci hodnotového řetězce našich zákazníků a partnerů.

*Více informací na
<https://ftt.roto-frank.com/en/sustainability>



„Ericus-Contor“, Hamburk: Kování Roto s integrovanou funkcí čištění a údržby pro celoplošná hliníková otvíravá křídla



„Tour Incity“, Lyon: zcela skryté kování Roto AL Designo pro otvíravá okna a balkonové dveře

Poradenství

Osobní konzultace jsou základem pro vznik inovativních řešení kování. Proto se Roto aktivně účastní světových veletrhů a zároveň rozvíjí digitální komunikační kanály, jako je Roto City – naše virtuální prezentační platforma. Ta nabízí interaktivní prohlídky, při nichž Roto odborníci ukazují reálné scénáře použití a pomáhají zákazníkům v rozhodovacím procesu.

Roto Object Business podporuje výrobce fasád a oken, architekty i investory po celém světě při návrhu a konstrukci individuálních řešení kování. Poskytuje odborné konzultace ohledně technické proveditelnosti a navrhuje různé varianty řešení pro specifické projektové požadavky.

Naše služba Roto Lean pomáhá zákazníkům v Německu, Rakousku a Švýcarsku optimalizovat výrobní procesy, digitalizaci i automatizaci. Tým Roto Lean úzce spolupracuje se zákazníky na konkrétních řešeních pro maximálně efektivní výrobu oken a dveří

Všechny technické materiály – katalogy, návody i interaktivní montážní videa – jsou dostupné v mediálním portálu na našich webových stránkách.



Výroba řízená potřebami zákazníka

„ROPEX“ — naše cesta k Operational Excellence

■ **Společnost** Od Kaizen přes kulturu vedení až po výrobní systém. S „ROPEX“ Operational Excellence jsme otevřeli novou kapitolu v naší výrobní strategii. Cílem je pevně etablovat provozní dokonalost v našich 18 globálních výrobních závodech. S tím souvisí jasný slib výkonu našim zákazníkům.

Co se skrývá za tímto ambiciózním systémem? Dr. Stefan Thiemermann, ředitel globálních operací Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH, a Stephan Strohbrücker, vedoucí výroby a technologie v sídle společnosti v Leinfelden-Echterdingen, poskytují nahlédnutí do filozofie, struktury a realizace systému „ROPEX“.

Rozhovor ukazuje, jak z toho těží výrobci oken a dveří, samotná firma Roto Fenster- und Türtechnologie i naši zaměstnanci.

Roto Inside: Pane doktore Thiemermanna, s „ROPEX“ jste zavedli nový výrobní systém. Co bylo podnětem pro tuto změnu?

Dr. Stefan Thiemermann: Zásadně jsme přepracovali náš stávající výrobní systém, abychom jej přizpůsobili současným a budoucím požadavkům.

Na různých místech již dříve existovalo mnoho pozitivních přístupů v podobné formě. Ty však nebyly globálně koordinovány ani standardizovány. S „ROPEX“ — naší cestou k provozní dokonalosti — sledujeme cíl zakotvit provozní dokonalost ve všech našich výrobních závodech po celém světě. Nejde přitom pouze o efektivitu, ale o komplexní systém, který propojuje strategii, vedení, kulturu a metody.

Roto Inside: Co přesně znamená pro Roto pojem Operational Excellence?

Dr. Stefan Thiemermann: Pro nás to znamená: štihlé, stabilní procesy, nejvyšší kvalitu, realizaci našich celoskupinových klimatických cílů* ve výrobě a absolutní spolehlivost dodávek. To je náš slib našim zákazníkům — výrobcům oken a dveří. Zároveň tím zvyšujeme naši flexibilitu, inovační sílu a konkurenceschopnost.

Roto Inside: Jaké požadavky klade „ROPEX“ na vedoucí pracovníky ve společnosti?



„ROPEX“ — Na cestě k Operational Excellence — představuje cestu k dokonalým procesům v souladu s kritérii kvality, času, udržitelnosti a nákladů. Cílem je maximalizovat užitek pro zákazníky a posílit konkurenceschopnost prostřednictvím optimálních procesů ve všech 18 závodech skupiny společností Roto FTT

Dr. Stefan Thiemermann: Vedení je rozhodujícím faktorem úspěchu. Přebíráme odpovědnost, neustále rozvíjíme sebe i naše zaměstnance a podporujeme otevřený přístup k chybám. Naše principy vedení jsou založeny na důvěře, orientaci na výsledky a zaměření na to podstatné. Vedoucí pracovníci by měli být vzorem a aktivně utvářet změny.

Roto Inside: Pane Strohbückere, vysvětlte nám prosím podrobněji tento výrobní systém.

Stephan Strohbrücker: Spojuje vzájemně sladěné principy, metody a nástroje, které společně tvoří základ pro vynikající hodnotový řetězec. Rozhodujícími faktory pro Operational Excellence jsou kritéria kvality, nákladů, času a udržitelnosti*.

Čtyři základní pilíře systému jsou principy nulové chyby, hodnotový tok, agilita a jasnost. Jsou doplněny metodami, jako je řízení výroby s vedením na místě, uspořádání pracoviště, návrh hodnotového toku a mnoho dalších. Základem jsou myšlení a vedení, stejně jako proces neustálého zlepšování Kaizen.

Roto Inside: Co přesně se skrývá za pojmem Kaizen?

Stephan Strohbrücker: Jde o neustálé zlepšování, nikoli velkými skoky, ale malými, účinnými kroky. Využíváme strukturované postupy zlepšování, abychom systematicky analyzovali problémy, testovali řešení a standardizovali úspěšná opatření. Naším cílem je zvýšit rychlost Kaizen a tím rychleji dosáhnout zlepšení.

Roto Inside: Uveďte příklad jednoho ze čtyř principů „ROPEX“.

Stephan Strohbrücker: Vezměme si například orientaci na hodnotový tok. Jejím cílem je optimalizace celého toku materiálu a informací — od poptávky zákazníka až po dodání. Jde o to, aby se zabránilo plýtvání a aby se do popředí dostaly výhody pro zákazníka. Zde hrají rozhodující roli metody jako analýza hodnotového toku, standardy v plánování výroby a uspořádání pracoviště, stejně jako rychlé nastavení strojů.

Roto Inside: Pane Dr. Thiemermanne, co znamená agilita v kontextu výroby?

Dr. Stefan Thiemermann: Naše okolí se stává nejistějším, nestabilnějším a složitějším. Agilita pro nás znamená schopnost flexibilně reagovat na změny na trhu. Toho dosahujeme pomocí propojených systémů, důsledného řízení a vyvažování kapacit a cyklických časů, zejména v plynulé výrobě.

Roto Inside: A co se skrývá za principem jasnosti?

Dr. Stefan Thiemermann: Jasnost pro nás znamená bezpečné, ergonomické pracovní prostředí, vizuální standardy a jasnost ve vedení a komunikaci. Díky tomu lze odchylky ve všech 18 závodech FTT rychle rozpoznat a odstranit.

Roto Inside: Jak se daří tak komplexní systém globálně zavést?

Dr. Stefan Thiemermann: „ROPEX“ je koncipován globálně, ale realizován lokálně. Používá se ve všech výrobních závodech — přizpůsobený konkrétním podmínkám, ale se společným porozuměním a cílem. Interdisciplinární projektový tým složený z vedoucích závodů, regionálních odborníků a globálně odpovědných za procesy neustále

prosazuje další vývoj a standardizaci, zatímco místní týmy používají metody a nástroje a realizují provozní zlepšení.

Roto Inside: Jaký závěr vyvozujete z dosavadní realizace?

Stephan Strohbrücker: Naše cesta k provozní dokonalosti není rigidním, ale živým stavebnicovým systémem. Různé nástroje musí vzájemně spolupracovat, aby vytvořily stabilní základ pro neustálé zlepšování. V loňském roce jsme realizovali téměř 100 projektů, přičemž v tomto počtu nejsou zahrnuty nespočetné malé každodenní aktivity zaměřené na zlepšování.

Dr. Stefan Thiemermann: Cesta k provozní dokonalosti je jasně vytyčena. Budeme ji důsledně následovat. Pro naše zákazníky, naše zaměstnance a budoucnost naší společnosti.



Dr. Stefan Thiemermann, ředitel globálních operací Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH, je zodpovědný za implementaci globálního výrobního systému „ROPEX“ s cílem trvale zakotvit provozní dokonalost ve všech 18 výrobních závodech skupiny společností.



Stephan Strohbrücker, vedoucí výroby a technologie ve společnosti Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH, je jedním z hlavních odpovědných za realizaci výrobní strategie a globálně prosazuje systém „ROPEX“ se zaměřením na neustálé zlepšování a metodickou rozmanitost.

*



➤ **Udržitelnost v Roto**

ftt.roto-frank.com/en/sustainability

Cílem každodenního řízení výroby je zajistit transparentnost procesů, výkonů a problémů a umožnit neustálé zlepšování. Je založeno na pravidelné každodenní přítomnosti vedoucích pracovníků ve výrobě a přímé komunikaci se zaměstnanci. Na obrázku zleva doprava: závod Leinfelden: Daniele Potenza (vedoucí průmyslového inženýrství, zajištění kvality), Almir Poric (vedoucí závodu a lokality), Herbert Dräger (vedoucí facility managementu), Andreas Preis (vedoucí montáže a balení) a Gerald Löchner (vedoucí sériového nákupu a řízení dodavatelského řetězce)



Oddělení péče o klíčové zákazníky Roto Aluvision

Kompetence pro celosvětovou výstavbu fasád

■ **Hliník Specialisté, kteří pro své fasádní projekty vyrábějí individuální hliníkové profily, těží z optimálně přizpůsobené technologie kování. Roto Aluvision je v tomto ohledu podporuje prostřednictvím týmu Key Account Management. Jeden poradce se centrálně stará o všechny projekty konkrétního výrobce fasád po celém světě.**

Jde o mnoho, když se pro fasádu vyvíjejí speciální profily a konstrukce přesně podle požadavků zákazníka. Vysoké investice do plánování a projektové výroby, stejně jako komplexní logistické a montážní procesy, s sebou nesou zvláštní výzvy. Zkušená partnerství mezi výrobcem fasád a jeho dodavateli pomáhají tyto výzvy zvládnout. Key Account Management Aluvision zajišťuje, že mezinárodně působícímu výrobcí fasád je neustále k dispozici stálý kontaktní partner.

Zkušenosti a inovace

Pro Matthiase Nagata, vedoucího prodeje a produktového managementu Roto Aluvision, není pochyb o tom, že zákazníci jako Kyotec Group budou mít z nové organizační formy prospěch: „Bez ohledu na to, kde na světě fasádní specialista pracuje, může příslušný projektový manažer společnosti vždy stavět na zkušenostech, které již příslušný Key Account Manager Aluvision nasbíral během spolupráce. Zná závody svého zákazníka, jeho organizaci a procesy. Díky tomu může poskytovat optimální podporu již ve fázi plánování a nabídky.“

Od prototypu po zkoušku

Key Account Manager se zapojuje již ve fázi konstrukce, aby optimálně přizpůsobil kování plánovaným profilům. Na základě zjištěných údajů konstruuje Roto kování odpovídající danému úkolu a kinematice prvků a vyrábí první prototypy. Výrobce fasád tak může včas provést vzorkování a výroba profilů a kování tak může začít ihned po schválení. Na přání poskytuje Roto v dalším průběhu podporu v podobě školení v oblasti výroby oken a testování prvků v testovacích centrech Roto. Veškeré služby koordinuje Key Account Manager.

Pro jedinečnou architekturu

V ITC Leinfelden byla například pro skupinu Kyotec Group podrobena zkoušce podle RC 2 některá otvíravě sklopná okna a okna otvíravá ven ze speciálních profilů. Jean-Charles Puechblanc, odpovědný za design belgického výrobce fasád, přišel společně s vedoucím projektu Nicolasem Scarpullou do Roto ITC, aby se zúčastnil zkoušek. „Tato okna jsou určena pro renovaci,“ uvádí. „Naším úkolem je renovovat skleněnou hliníkovou fasádu výškové budovy AXA Belmont v evropské čtvrti Bruselu a přitom se co nejvíce přiblížit originálu.“



Testovací sestava dvou fasádních prvků pro budovu AXA Belmont v Bruselu v Roto ITC Leinfelden: Barevné fasádní panely WSG jsou umístěny ve fasádě před otvíravými okny třídy odolnosti RC 2 vyrobenými s AL Designo.



Jako zaměstnanci belgické skupiny Kyotec Group se společně starají o výrobu a montáž fasády AXA Belmont: Jean-Charles Puechblanc (vlevo), odpovědný za design, a Nicolas Scarpulla (vpravo), vedoucí projektu.

Fasáda, kterou pro novostavbu navrhl renomovaný umělec, dodává budově díky své barevnosti nezaměnitelnou identitu. Na sloupky jsou připevněny dekorativní skleněné boxy v růžové, modré a žluté barvě. Záměrem je, aby nová fasáda poskytovala lepší tepelnou a sluneční ochranu, aniž by utrpěla její estetická stránka, vysvětluje Scarpulla. „To mimo jiné činí tuto renovaci technicky náročným úkolem.“

Ruku v ruce

Již ve fázi plánování těžila firma Kyotec Group z toho, že společnost Roto dokázala z předpokládaného profilu v krátké době vypočítat kinematiku okenního křídla a tomuto přizpůsobit kování z programu Roto AL Designo. „Bezpečné a pohodlné ovládání otvíracího prvku lze zaručit pouze s optimálně přizpůsobeným kováním,“ zdůrazňuje Puechblanc. „A právě takové kování jsme od společnosti Roto pro tento projekt dostali.“



Toto vně otvíravé okno v provedení Top-Hung je vybaveno představeným bezpečnostním izolačním sklem. Okno nabízí odolnost proti vloupání třídy RC 2, jak bylo potvrzeno na zkušební stolici v Roto ITC.

Každý prvek by měl být bez ohledu na způsob otvírání bezpečný při otvírání a pohodlný při zavírání. Roto Aluvision vyvíjí individuální řešení pro profily pro specialisty, jako je Kyotec Group. Omezovač otevření snižuje maximální úhel otevření na méně než 20°. Pomocí něj lze navíc nastavit brzdou sílu pro rovnoměrný pohyb křídla při otvírání a zavírání.

Úhel otevření omezují na obou stranách namontované třecí nůžky na 20°. Pod nimi jsou vidět uzavírací a bezpečnostní rámové uzávěry, díky nimž bylo možné dosáhnout třídy RC 2.

Globálně působící organizace Roto zajišťuje podporu i při nadnárodních projektech. „Roto pracuje spolehlivě a dobře koordinovaně. To pomáhá nám i našim zákazníkům,“ vysvětluje Scarpulla. V rámci projektu AXA Belmont navštívil Key Account Manager Roto jak testovací centrum skupiny Kyotec v Lucemburku, tak staveniště v Bruselu. Jeho jasné strukturované projektové zprávy jsou cenné pro celkové plánování.

One face to the customer

Mít u Roto stálého kontaktního partnera, u kterého se shromažďují všechny informace, urychluje vyhledávání informací a rozhodovací procesy. O tom je přesvědčen i Puechblanc: „Často musíme řídit složité procesy v krátkých časových intervalech. V takových případech je výhodné spolupracovat s osvědčeným partnerem, se kterým máme krátké komunikační cesty.“ Po zahájení výroby prvků zůstává Roto zapojeno do řízení kvality. „Technický servis je připraven nám pomoci nebo například v případě potřeby provést pro nás včasné kontroly.“

Scarpulla proto označuje Roto za „všestranně doporučitelného partnera“ pro podniky v oboru fasádního průmyslu.

Projektový management skupiny Kyotec Group je celkově velmi spokojený, dodává Puechblanc: „V Roto rozumějí fasádní konstrukci a konstrukci profilů. Kování jsou proto chytrá a lze je efektivně zpracovávat. Zároveň zažíváme příjemnou a cílenou spolupráci. Lidé v Roto jsou angažovaní a přicházejí s proaktivními nápady. Co víc si přát?“

www.kyotecgroup.com



Matthias Nagat,
vedoucí prodeje
a produktového
managementu
Roto Aluvision



Ve fázi plánování těží výrobce fasád z toho, že Roto dokáže vypočítat kinematiku otvíracího křídla u každého profilu a dodat optimálně přizpůsobené kování. Cesta od prototypu a vzorkování k zakázce je krátká.



↗ **Jistota při plánování a realizaci speciálních řešení z hliníku**

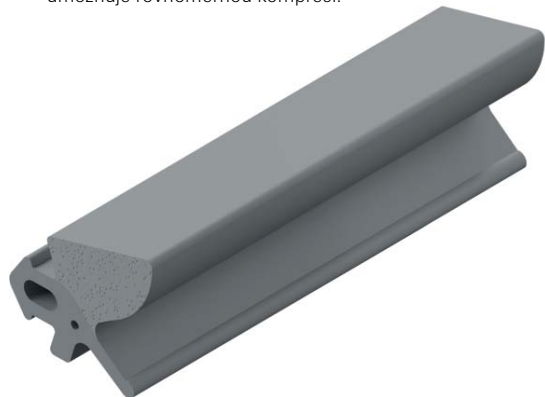
ftt.rot-frank.com/en/rob

Inovativní venkovní těsnění od Deventer

Suché zasklení v novém pojetí

■ **Seals** Nová generace koextrudovaného těsnicího profilu DS 7354c od Deventer umožňuje vyrovnání tolerancí mezi sklem a hliníkovým obkladem na vnější straně dřevohliníkového okna. Tím výrazně usnadňuje ochranu proti povětrnosti.

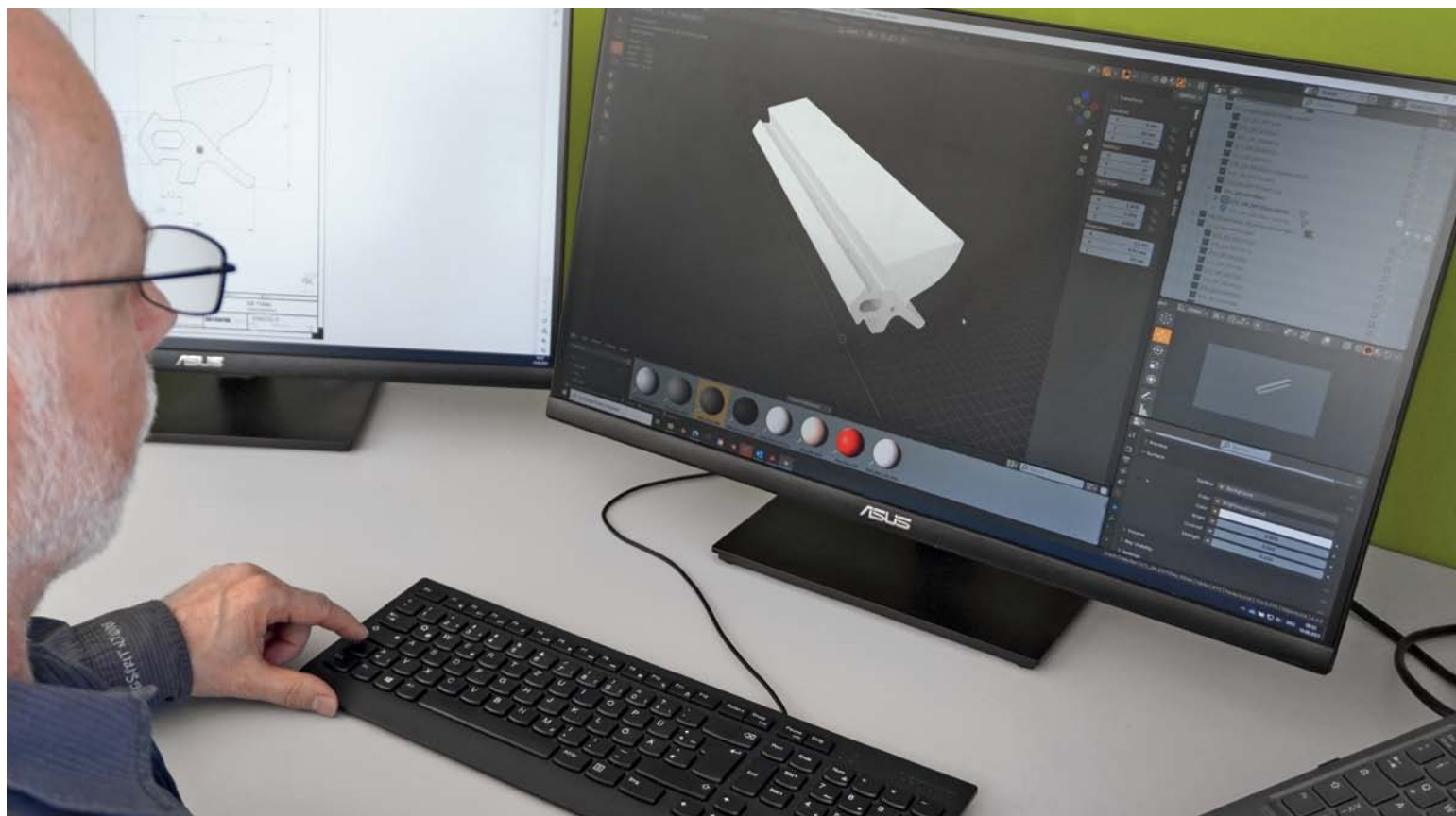
Hlava těsnění koextrudovaného silikonového profilu DS 7354c pro vnější těsnění dřevohliníkových oken se skládá z obzvláště pružné pěny, která při zvyšujícím se tlaku umožňuje rovnoměrnou kompresi.



Dosud musely být tolerance izolační skleněné tabule při výrobě dřevohliníkových oken převážně kompenzovány vnitřním těsněním. Výrobci oken proto obvykle skladují zasklívací těsnění v různých tloušťkách určených pro interiérové aplikace. Deventer nyní přichází s obzvláště snadno montovatelným vnějším těsněním, které flexibilně a spolehlivě utěsňuje spáru mezi hliníkovým pláštěm a sklem s mezerou až 6,5 mm. Pro dřevohliníková okna s dlouhou životností a vysokou těsností.

Bezpečně utěsněno zvenčí

Těsnicí hlava koextrudovaného silikonového profilu DS 7354c je vyrobena z obzvláště pružné pěny, která při zvyšujícím se tlaku umožňuje rovnoměrnou kompresi. Ta je zcela absorbována těsnicí hlavou, aniž by docházelo k významnému bočnímu posunu těsnění – efektu, který lze pozorovat u některých EPDM těsnění a který může působit opticky rušivě.



Specialista na těsnicí profily Deventer vyvinul nové venkovní těsnění pro dřevohliníková okna. Flexibilně a spolehlivě utěsňuje spáru mezi sklem a hliníkovým obkladem se vzduchovou mezerou až 6,5 mm.

Jednoduché zasklení na stavbě

Jelikož DS 7354c lze montovat i za podmínek na staveništi a při jakékoli venkovní teplotě, usnadňuje výrobu fasády se sloupky a příčkami, která se zasklívá až na místě.

Také jako náhradní těsnění

Při údržbě na sucho zasklených dřevohliníkových oken se nové silikonové těsnění od Deventer a to díky své vysoké flexibilitě a velmi dobrým zpracovatelským vlastnostem také velmi osvědčilo.

Ručně nebo strojově

DS 7354c lze táhnout kolem rohů a je vybaveno pojistkou proti natažení. Lze jej tedy instalovat ručně i strojově. Pro pilotního zpracovatele

této nové technologie je to důležitá vlastnost, protože tato společnost neustále zvyšuje míru automatizace ve své výrobě a v budoucnu chce těsnicí profily zpracovávat strojově.

Investice do bezpečného řešení

Vývoj nástrojů pro výrobu DS 7354c představoval pro Deventer a její partnery značnou výzvu. Jelikož se však jednalo o inovaci v oblasti suchého zasklení s velkým potenciálem pro další použití v odvětví dřevěných oken, specialista na těsnicí profily se rozhodl v novém vývoji pokračovat. „Nevzdali jsme to,“ říká Jürgen Daub, vedoucí vývoje produktů v Deventer.

„Jsme přesvědčeni, že tato konstrukce profilů výrazně zjednodušuje suché zasklení v oblasti dřevěných oken a zvyšuje tak jeho atraktivitu.“

Nové vnější těsnění pro zasklení je standardně k dispozici v barvách signální černá a břidlicově šedá. Role Deventer má délku 250 běžných metrů. Na europaletu se vejde 12 rolí. Role a obal jsou vyrobeny z recyklovatelného kartonu.



➤ Více informací o novém zasklívacím těsnění najdete na webových stránkách Deventer:

ftt.roto-frank.com/en/ds-7354c



Jürgen Daub
je zodpovědný
za vývoj produktů
v Deventer



Nové silikonové těsnění se osvědčuje také jako náhradní těsnění při údržbě dřevohliníkových oken.



Průzkum pro zákazníky

Mike Piqueur, výkonný ředitel Deventer Profile GmbH, sází na inovace pro ekonomickou výrobu obzvláště odolných oken a dveří. Roto Inside s ním hovořilo o novém zasklívacím těsnění. Jeho prohlášení:

„Roto a Deventer neustále pracují na řešeních, která pomáhají výrobcům stavebních prvků zlepšovat kvalitu jejich produktů. Vyvíjíme obzvláště bezpečné komponenty, které lze zpracovávat i strojově a které se vyznačují vysokou životností. DS 7354c je viditelným výsledkem tohoto úsilí. Konstrukcí a vlastnostmi tohoto těsnění pro zasklení jsme trefili do černého u výrobců dřevěných oken. Vím to z mnoha rozhovorů. Výrobci dřevěných oken hledají nová řešení pro suché zasklívání, která lze bezpečně realizovat jak automatizovaně v továrně, tak na stavbě. Tím, že potřeby našich zákazníků bereme za vlastní, stáváme se ideálním partnerem pro všechny, kteří chtějí zajistit kvalitu svých výrobků a zjednodušit své výrobní a montážní procesy. V rámci výzkumu jsme pro jednoho zákazníka opět našli produktový koncept s velkým potenciálem pro celé odvětví.“

Winsa, Turecko

Spoříme energii pro lepší budoucnost



Pro posuvný systém Comfort Slide Plus používá Winsa speciálně vyvinutý 6 - komorový profil od Deceuninck.

Maximální transparentnost a vysoký komfort ovládání při nejvyšší těsnosti – těmito vlastnostmi přesvědčují posuvné systémy řady Winsa Comfort Slide Plus, které jsou založeny na kování Roto Patio Inowa.

■ **Plast V** roce 2004 se turecký výrobce plastových oken Winsa stal součástí skupiny Ege Profil. Růst Winsa se poté výrazně zrychlil. O plánech společnosti do budoucna jsme hovořili s náměstkem ředitele Winsa, Batuhanem Boyacı.



„Vybudovali jsme v Turecku jedinečnou síť výstavních prostor a distribučních partnerů,“ uvádí Boyacı jako jeden z hlavních pilířů úspěchu. Winsa tak zůstává v úzkém kontaktu se zákazníky a nabízí jim komplexní podporu. Druhým pilířem úspěchu jsou stavební prvky z plastu, které díky pokročilé technologii cílí na energetickou účinnost.

„Winsa vyvinula první profilový systém v Turecku s certifikací pro pasivní domy.“

To opět výrazně zvýšilo povědomí o značce. Ekologická výroba a neustálý vývoj produktů, které snižují spotřebu energie v budovách, jsou pro Winsa klíčové. Nové prvky jsou testovány a optimalizovány v souladu s mezinárodními technickými normami na vlastních zkušebních zařízeních.

Vysoká těsnost

Posuvný systém Comfort Slide Plus je součástí produktové řady Winsa již jeden rok. Zde společnost používá vysoce těsné paralelní posuvné kování Roto Patio Inowa. „Od uvedení na trh se poptávka vyvíjí opravdu mimořádně dobře,“ uvádí Boyacı. V roce 2025 výrazně vzrostly tržby zejména u posuvných systémů tohoto typu. Podle odborníka z oboru k tomu existuje dobrý důvod. Každý okamžitě pocítí mimořádný komfort ovládání tohoto systému.

Na ploše 34 000 m² vyrábí Winsa okna, posuvné systémy, vstupní dveře a rolety. V moderní výrobě vzniká ročně v průměru 140 000 posuvných prvků.

„Naši obchodní partneři oceňují vyspělou technologii Patio Inowa a chválí těsnost systému Comfort Slide Plus.“

V roce 2025 bylo namontováno mnoho prvků jak v soukromých obytných budovách, tak v hotelech. „Naši prodejci hlásí, že díky Comfort Slide Plus dosahují v projektech jasné konkurenční výhody.“

Rychlá a jednoduchá montáž

Jednoduchá montáž kování byla rovněž jedním z hlavních důvodů, proč se Winsa rozhodla pro Patio Inowa. „Naši zaměstnanci v továrně říkají, že zpracování je tak jednoduché a jasné, jako návod na dětskou hračku.“ Montáž kování lze provést v měřitelně kratším čase než u jiných posuvných kování. Také montáž posuvných systémů na stavbě je jednoduchá. Seřízení a údržba kování je obzvláště jednoduché. „A to jsou samozřejmě velmi důležité aspekty pro dlouhodobý a široký úspěch produktu,“ říká Boyacı.

Partner pro budoucnost

Pozitivní zpětnou vazbu od Winsa však nezískalo pouze kování Patio Inowa. Po roce spolupráce je závěr náměstka ředitele následující:

„Sázíme na flexibilitu a efektivní výrobní proces s nejvyšší spolehlivostí dodávek. Roto to zaručuje na 100 procent“

Dodávky jsou vždy včasné a přesně podle dohody. „Pro nás jako moderní průmyslovou společnost je to velmi důležité,“ zdůrazňuje. „V budoucnu bude stále důležitější, abychom s partnery spolupracovali v optimálním rytmu a mohli se na ně spolehnout.“

Boyacı s uspokojením hodnotí, že Roto poskytlo při vývoji systému Comfort Slide Plus a při zahájení výroby optimální podporu. „Již před zahájením výroby jsme s Roto navázali konstruktivní a velmi profesionální spolupráci, která trvá dodnes. Velký a rychlý úspěch systému Comfort Slide Plus je také výrazem kvality služeb Roto.“

Technologický líder

Winsa v současné době zaměstnává přes 400 zaměstnanců. Roční produkce za poslední čtyři roky činila v průměru 500 000 oken a 140 000 posuvných prvků. Boyacı zdůrazňuje, že společnost je nyní technologicky vedoucím dodavatelem ve všech produktových segmentech. „A to nejen na tureckém trhu.“ Winsa chce dále neustále zvyšovat podíl exportu. Proto jsou pro společnost cenné také dlouholeté zkušenosti a přítomnost společnosti Roto na trzích po celém světě. Totéž platí pro know-how organizace Roto v oblasti oslovování a péče o architektky.

Od roku 2026 bude Winsa dále rozšiřovat projektově orientovaný přístup k prodeji a zejména podporu projektantů a investorů ve velkých projektech, oznámil Boyacı. „Architektům můžeme nabídnout optimální prvky specifické pro daný prostor a budovu, které vždy zlepšují energetickou účinnost budov a navíc poskytují další významnou přidanou hodnotu pro uživatele,“ vysvětluje náměstek ředitele. Proto je přesvědčen, že se Winsa podaří i v blízké budoucnosti dále růst. To bude usnadněno zejména výběrem silných partnerů. „Deceuninck a Roto jsou mezinárodně úspěšné společnosti, které nás podporují.“

Takže Perfect Match? Boyacı se usmívá. „Podle našich dosavadních zkušeností to rozhodně platí.“

www.winsa.com.tr/en/



Batuhan Boyacı, náměstek ředitele Winsa



➤ **Ve videu: chytré kování se skrytou technologií pro posuvné dveře s vysokou těsností**

ftt.roto-frank.com/en/inowa-max-video (YouTube)

Nové sídlo pro ještě lepší služby

30 let Roto Frank Turecko



Tým Roto Frank Turecko je z nového sídla velmi potěšen. Uprostřed obrázku Gökçe Şenkal Baycın, jednatelka pro Blízký východ, vlevo vedle ní Fulya Çelebi.

■ **Společnost** Před 30 lety založilo Roto pobočku v Turecku. Fulya Çelebi, odpovědná za marketing a komunikaci se zákazníky a podnikovou komunikaci společnosti Roto Frank Ltd.Şti., vypráví o velmi zvláštním dárku k výročí.

Tým Roto Frank Turecko letos slaví již 30 let úspěšného rozvoje podniku. Ale je tu ještě jeden důvod k radosti: 1. května se Roto Frank Turecko přestěhovalo do nové, moderní logistické a prodejní budovy. Ta byla navržena a zrekonstruována podle požadavků Roto.

Více prostoru a moderní technologie

Na novém místě je nyní k dispozici výrazně více prostoru pro optimalizovanou logistiku a rozšířenou výstavní a školicí plochu. Nová struktura kanceláří podporuje spolupráci mezi týmy a přispívá k dalšímu zvýšení produktivity. Pro efektivní objednávkové procesy bude v budoucnu používán objednávkový systém podporovaný umělou inteligencí.



Znalost a využití moderní technologie kování: Návštěvníci nového showroomu Roto v Turecku se dozví mnoho o výhodách kvalitních oken a dveří.

Moderní pracoviště nabízejí nejlepší předpoklady pro budoucí rozvoj. Mnoho zaměstnanců pracuje pro Roto již řadu let a vítá pozitivní vývoj společnosti, který bude na novém místě důsledně pokračovat.

Tímto přesunem se trvale posílí přítomnost společnosti v Turecku. Tím začíná nová kapitola v historii společnosti, která se ještě více zaměří na použití inovativních produktů pro energeticky účinné budovy.



Roto kompletuje dodávky pro zákazníky. Díky přestěhování do nových prostor je pro tuto důležitou práci k dispozici celkem 3 000 m².



Informovat a inspirovat

Úzká spolupráce s výrobci oken a dveří včetně architektů přináší skutečnou přidanou hodnotu pro všechny zúčastněné strany ve stavebnictví. I v budoucnu budou nabízeny semináře pro budoucí architekty, aby se podpořil přenos znalostí. Kromě toho by měla být co největšímu počtu hostů umožněna návštěva nového showroomu.

V showroomu máte možnost se na vlastní oči seznámit s inovativními řešeními kování. Výrobci oken a dveří, architekti, studenti a designéři zde získají komplexní přehled o sortimentu produktů a mohou se přímo na místě přesvědčit o jejich kvalitě a funkčnosti.

Pro lepší budoucnost

Značka Roto je v Turecku synonymem německého inženýrského umění, komplexní znalosti trhu a vysoce kvalitních produktů a služeb. Potenciál nové pobočky bude využit k tomu, aby výrobcům oken a dveří včetně architektů přiblížil perfektní kombinaci kování, těsnění a příslušenství Roto. Roto neustále pracuje na lepší budoucnosti – a tento závazek plní s hrostí.

Follow us on social media:



Blog



LinkedIn



YouTube



Instagram

Tisk

Vydavatel:
Roto Frank Fenster- und
Türtechnologie GmbH
Wilhelm-Frank-Platz 1
70771 Leinfelden-Echterdingen
Deutschland
ftt.communications@roto-frank.com

Odpovědný ve smyslu
§ 55 Abs. 2 RStV: Daniel Gandner

Redakční rada: Sabine Brendel,
Daniel Gandner, Fabian Maier,
Eberhard Mammel

Projektový management:
Sabine Brendel
roto-inside@roto-frank.com

Text: Comm'n Sense GmbH
roto.inside@commn-sense.de

Provedení: Mainteam
Bild · Text · Kommunikation GmbH
info@mainteam.de

Tisk: Offizin Scheufele
Druck und Medien GmbH + Co. KG
info@scheufele.de

Obrázky (stránka):
perfecta Fenster Vertriebs-
und Montage GmbH (4,5);
ksl / stock.adobe.com (7);
pixabay (7); Winsa (11);
Roto FTT a dceřiné
společnosti (všechny ostatní)

Pro podporu plynulosti čtení
je v některých částech textu použit
pouze mužský rod.
V rámci rovnoprávného přístupu
se nicméně příslušné výrazy vztahují
na všechna pohlaví bez rozdílu.

Roto Inside 60 vychází v těchto
jazycích CZ, DE, EN, ES, FR,
HU, IT, NL a PL.